



調達部 IT調達グローバル/リージョナルリード（間接材）

協和キリン株式会社での募集です。パイヤーのご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

協和キリン株式会社

Job ID

1613368

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:40

Holidays

【有給休暇】初年度 20日 1か月目から付与（初年度最大20日）※1か月目から取得可能・入社月により付与日数変動あり
【休日...

Refreshed

September 17th, 2026 17:36

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2403658】

本ポジションは、グローバル戦略調達グループにおいて、IT調達カテゴリ戦略に基づき、グローバルまたはリージョナルレベルで戦略的な調達活動を推進する調達リードです。
2030年ビジョンに向けて、IT支出の可視化や市場動向・価格構造の分析を行い、データに裏付けられたカテゴリ戦略を策定し、実務を通じて着実に実行していきます。

【主な職務内容】

IT調達案件のソーシング戦略策定・推進：市場動向や技術トレンドを踏まえて策定されたITカテゴリ戦略に基づき、担当領域における調達施策を実行する
グローバルサプライヤー選定・契約交渉：グローバルおよびリージョナル選定プロジェクトにおいて調達リーダーシップを

発揮し、依頼部署の要求仕様に基づいて最適なサプライヤーを選定し、価格・契約条件の交渉を主導する
社内外ステークホルダーとの調整：依頼部署やサプライヤーと連携し、仕様確認、予算管理、合意形成を円滑に進める
調達プロセス運用とシステム活用：調達システムを活用して発注・契約管理を行う
データに基づく調達高度化：支出データや市場ベンチマークを活用し、調達プロセスの改善や総コストの最適化を推進する

【本ポジションの魅力】

- ・本ポジションは、その中で協和キリンのIT領域におけるカテゴリマネジメントを推進し、グローバルまたはリージョナル調達案件をリードする役割を担います。
- ・ITカテゴリのソーシング戦略策定、サプライヤー選定・契約交渉、グローバル調達プロセスの改善まで、全社のIT投資に影響を持つ重要ポジションです。
- ・協和キリンが目指す「日本発のグローバルスペシャリティファーマ」の実現に向けて、IT領域の調達方針を最適化し、グローバルで統一された調達基盤の整備やプロセス高度化に貢献できます。
- ・また、CFO傘下の調達組織として、ICTS/ODX部門を中心に、研究・開発・生産・SCMなどの事業部門と密接に連携し、ビジネスニーズを理解しながら最適なIT投資を実現し、事業成長を支えるIT基盤づくりに直接関与できる点は、この職務ならではの魅力です。
- ・さらに、協和キリンのグローバル調達ネットワークを通じ、海外ベンダーや海外拠点と協働しながら、グローバルな視野と高度な調達スキルを磨ける環境が整っています。将来的なカテゴリマネジャー候補として、グローバル調達やカテゴリマネジメントの実践経験を積むことができ、キャリア形成に大きくつながる経験を得られます。

Required Skills

【必須要件】

- ・ITカテゴリ（ソフトウェア、システム導入、ライセンス、ITサービス等）に関する調達経験
- ・サプライヤーとの交渉スキル、契約締結までの実務経験
- ・論理的思考力、データ分析に基づく判断力
- ・英語でのコミュニケーション能力（海外拠点・海外ベンダー対応）
- ・ビジネス上のコミュニケーションに支障がない高度な日本語力

【歓迎要件】

- ・ピープルマネジメント経験

【求める人物像】

- 1．中長期的な視点を持ち、データ分析やロジカルシンキングに基づいて課題を特定し、ソーシング調達戦略の立案・実行や業務改革を推進できる人材
- 2．社内外のステークホルダー（サプライヤー、依頼部門）と信頼関係を構築し、コミュニケーション能力と交渉力を発揮して課題解決を実現できる人材
- 3．グローバルの調達メンバーとグローバルシナジーを創出できる人材
- 4．周囲を巻き込みながらチームとして成果を最大化できる人材

Company Description

医療用医薬品の製造・販売を行う事業持株会社。医薬事業を核として、バイオケミカル事業などをキリンググループとして展開。