

【800～1100万円】【東京/滋賀】機能性樹脂・微粒子事業における営業チームリーダー（グループ長候補）｜HPP395

積水化学工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
積水化学工業株式会社

Job ID
1613322

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇（初年度3～15日/入社月による、2…

Refreshed
October 30th, 2026 19:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2412693】
業務内容
MLCC等の電子部品・ファインセラミックス用途の革新をリードするリーダー候補を募集します。
技術と市場をつなぎ、用途創造から拡販までを牽引できる、英語での実務対応力を備えた方を歓迎します。

業務内容詳細・テーマ
・MLCC等の電子部品・ファインセラミックスの用途革新リード：顧客の未解決課題や市場トレンドから用途仮説を立案し、PoC・量産採用（First win）までを牽引。要求特性に応じたグレード提案・開発を推進します。

・営業チームの案件ポートフォリオを俯瞰し、優先度づけ・リソース配分・メンバー育成を通じてチーム全体の成果を最大化します。
・重点アカウントの深耕・拡大：主要顧客との関係深化、採用品のアップグレード / 横展開により、売上・利益の最大化をリード。
・用途の横展開・スケール：獲得した用途を類似顧客・派生セグメントへ展開し、再現性ある勝ちパターンとして仕組み化します。
・社内外連携のハブ：ＲＤ / 製造 / 品質 / 海外拠点を束ね、新製品企画・仕様検討から量産立ち上げまでを前進。英語での会議・メール・資料作成を含む折衝・合意形成をドライブします。

・グローバル配属：将来的に東アジア・欧米駐在の可能性があります。

■出張の有無
国内、海外ともに有り
海外出張は0～2回/月

Required Skills

【必須要件】
・B2Bでの顧客折衝 / 提案推進の実務経験（営業・事業開発・マーケティング等、職種不問）
・チームまたはプロジェクトを牽引したマネジメント / リーダー経験
・技術部門・海外拠点を巻き込むプロジェクト推進の経験
・英語でのコミュニケーションスキル（会議・メール・資料作成）

【歓迎要件】
・電子材料・電子部品・ファインセラミックス（MLCC、コンデンサ、電極材料等）に関わる業務経験
・化学・材料に関する基礎理解、またはキャッチアップできる素地
・新しい市場や顧客の創造に携わった経験（成功・失敗どちらも歓迎）
・用途起点のマーケティング（仮説構築、PoC設計 / 運用、パイプライン管理）の経験
・海外案件のリード経験、または駐在経験

Company Description

【住宅カンパニー】【環境・ライフラインカンパニー】【高機能プラスチックスカンパニー】の3カンパニーと【コーポレート】