



【800～1200万円】Account Manager【東京/薄膜・コーティング製造装置向け、電源ユニットのセールス】

会社の主要得意先、売上の重要な分野に携わることが出来ます。 自由でオープンな社...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

アドバンスドエナジージャパン株式会社

Job ID

1613280

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 ※入社月により付与日数変動 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日...

Refreshed

September 17th, 2026 17:35

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2235524】

アメリカに本社を持つ高周波電源装置メーカーにて、セールス業務を担当いただきます。

■ミッション

主に薄膜形成工程で使用する製造装置向けに、当社の電源装置関連の新規拡販

得意先の課題や悩みを聞き、本国であるアメリカメンバーと密に連携を取り、得意先へのソリューション提案をしていく

■主な得意先

薄膜フィルム製造工程で使用する装置メーカー

半導体・FPV（ディスプレイ）、ガラスコーティング、金属コーティング、液晶コーティング向け

■主な業務内容

- ・既存得意先の訪問、フォロー
- ・得意先の課題に対し、課題解決型の提案をする
- ・試作品作成のサポート、得意先での評価、見積もり対応、納品までの一連のサポート
- ・本社アメリカメンバーとの連携
- ・売上予測、予算作成など
- ・同業他社の分析

■出張頻度

得意先訪問のため、出張が発生します

Required Skills

【必須】

- ・5 10年以上の薄膜産業用装置・薄膜産業用メーカー、またはこれらの装置・部品のセールス経験
- ・薄膜産業に関する実務知識（先端コーティング、半導体や磁気メディア用PVDなど）
- ・真空科学やプラズマ処理システムの経験
- ・薄膜、半導体、磁気媒体、先端コーティングプロセスに関する知識・経験、関連商品の営業経験
- ・英語の業務使用経験

【歓迎】

- ・プラズマ生成に使用される精密電源製品に関する技術スキルまたは専門知識

Company Description

1) 高周波電源発生装置、高周波電力応用装置、コンピュータ制御装置等の電子応用装置製造、販売、輸出入 2) ガス流量等流量の計測制御装置の製造、販売及び輸出