



【1000～万円】Sourcing Manager / グローバルトップ ライフサイエンス企業【R01364622】

サーモフィッシャーサイエンティフィック株式会社での募集です。 購買のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

サーモフィッシャーサイエンティフィック株式会社

Job ID

1613196

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度最大10日（1/1入社の場合）1ヶ月目から ※入社月により異なります。 ...

Refreshed

September 17th, 2026 17:34

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2410488】

【仕事概要】

日本におけるソーシング戦略をリードし、サプライーマネジメント、アウトソーシングのガバナンス、出張・車両関連のサプライヤー管理、さらに調達プロセス全体のオーナーシップを担うポジションです。安定供給の確保、コスト競争力の向上、サプライヤー品

質の強化、コンプライアンス、リスク低減、そして調達改革まで、幅広いテーマを自ら動かしていきます。

社内のさまざまな部門と連携しながら、事業目標やソーシングKPIの達成に貢献していく、非常に戦略性と影響力の高い役割です。
単なる「購買」にとどまらず、サプライチェーンの強靱化やビジネス変革そのものに関われる点が、このポジションの大きな魅力です。

【仕事内容】

(1) 戦略的な調達・サプライヤー管理

- ・事業計画、現場のニーズ、財務目標に沿った調達戦略を立案し、実行します。
- ・安定供給、高い品質、優れたサービスを実現するため、サプライヤーの選定・評価、契約交渉、取引先の集約、重要サプライヤーとの関係構築をリードします。
- ・コスト削減、生産性向上、製品やサービスの価値向上、サプライヤーのパフォーマンス改善を推進します。
- ・サプライヤーのリスク評価、市場動向の把握、事業継続計画の策定を通じて、サプライチェーン上のリスクを特定し、低減します。
- ・社内ルール、法令、責任ある調達に関する基準を守った調達活動を徹底します。

(2) 重要サプライヤーとの関係構築

- ・重要なサプライヤーとの定期的な経営レベルのレビューを主導し、マネジメント層との関係を構築・維持します。
- ・サプライヤーの実績を評価し、双方の目標をすり合わせながら、継続的な改善、問題への対応、改善計画の策定を進めます。
- ・事業運営に影響する重大なサプライヤー問題については、関係者と一緒に早期解決を図ります。

(3) 外部委託先・外部パートナーの管理

- ・外部サービス会社、業務委託先に加え、トラベルや社用車・車両管理に関わる取引先との関係を管理します。
- ・特に、旅行代理店、車両リース会社、サプライチェーンの業務委託先などの主要パートナーとは定期的の実績を確認し、必要に応じて改善策を実行します。

(4) チームマネジメント

- ・調達メンバーのチームを率い、一人ひとりの成長を支援しながら、高い当事者意識と継続的な改善を重視するチームづくりを行います。
- ・事業の優先順位や調達戦略に沿って、個人とチームの目標を明確に設定します。
- ・メンバーのパフォーマンス管理、業務の優先順位付け、役割分担、人員配置、キャリア開発を行い、調達活動を効果的に推進します。

(5) 部門を越えたプロジェクト推進

- ・営業、サービス、品質管理、財務などの各部門およびサプライチェーンのメンバーと連携し、事業目標の達成を支援します。
- ・複数部門が関わる調達プロジェクト、サプライヤー変更、新製品立ち上げに伴う調達活動、調達業務の改善・改革をリードします。
- ・調達の専門知識を活かし、経営層に対して戦略的な提案やアドバイスを行います。

(6) 調達業務プロセスの管理・改善

- ・日本国内の調達業務について、部門を問わず共通で使える、効率的で適切な業務プロセスを整備・運用します。
- ・購入依頼から発注、請求、支払いまでの一連の業務プロセスを管理し、手順、ルール、業務マニュアル、関連資料を継続的に改善します。
- ・社内ルール、内部統制、監査要件、法令への適合を確保し、業務上の問題が発生した際には、解決に向けた対応を主導します。
- ・海外の調達部門、財務、IT、各事業部門と連携し、業務プロセスの統一、簡素化、デジタル化、自動化、基礎データの管理、システム改善を推進します。
- ・調達業務の実績指標を確認しながら、社内ユーザーへの研修やサポートを行い、調達ルールや標準的な進め方が正しく定着するよう支援します。

【魅力】

■世界トップクラスのライフサイエンスメーカーとして、世界を「より健康で、より清潔で、より安全な場所にする」ことを理念に幅広い製品を取り扱っている。
中途入社者も多く、グループ内異動も希望に応じ行われており、裁量をもった働き方やスキルアップが可能な環境。
■育児・介護等と仕事の両立を行いやすくするための「フレキシブルワークアレンジメント」として、コアタイムなしのフレックス勤務制度や在宅勤務制度を導入*している他、育児短時間勤務制度は小学校卒業まで、介護休職は通算6か月間と、法定以上のサポートを提供しており、実際に多くの社員が両立を実現しています。また、仕事と介護を両立できる職場環境整備促進のために厚生労働省が定めた「トモニ」マークも取得しています。

Required Skills

【必須要件】

- ・ソーシング、調達、サプライチェーン、またはサプライヤーマネジメント分野で8～10年以上の実務経験があり、あわせてチーム・メンバーのマネジメント経験を有すること（評価を含むマネジメントがあれば年数は不問です）
- ・SAP（またはその他のERPシステム）および調達・サプライチェーン関連システム/ソフトウェアの使用経験
- ・英語に抵抗の無い方
- ・戦略的ソーシング、サプライヤーとの交渉、パフォーマンス管理、コスト削減、リスク低減の取り組みをリードした実績があること。
- 加えて会社全体に関わる機能や業務プロセスを管理した経験があること
- ・高いリーダーシップ力、関係者との調整力、プロジェクトマネジメント力、コミュニケーション力、交渉力
- ・グローバルなマトリックス組織での業務経験

【歓迎要件】

- ・ 学士号（サプライチェーンマネジメント、経営学、工学、または関連分野であれば尚可）
 - ・ ライフサイエンス、医療機器、製薬、製造業、または関連業界での実務経験
 - ・ 製造委託先、外部サービス提供会社の管理経験、およびグローバルでのサプライヤー育成や事業継続に関する取り組みを推進した経験
 - ・ CPSM、CPM、CSCP、または同等の専門資格
 - ・ 高いExcelスキル、データ分析力、プレゼンテーションスキル
-

Company Description

分析機器、医療機器、ラボ用機器、バイオ関連機器、研究用試薬などの販売