



法人営業 | ECソリューション営業 | 広告代理店経験を活かせる100%反響の提案営業

EC売上向上に貢献 | 成果に応じた評価・昇給

Job Information

Hiring Company

Pure flat Inc.

Job ID

1613093

Industry

Digital Marketing

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

9:00 ~ 18:00

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

September 24th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ 100%反響営業 | 新規開拓・テレアボなし
- ・ EC売上向上に貢献 | 顧客の課題に合わせた提案営業
- ・ 広告営業経験を活かせる | EC領域の専門性を広げられる
- ・ 正当な評価・報酬 | 成果に応じた評価・昇給。

【業務内容】

ECコンサルティングに興味を持っているお客様（セミナー参加者やお問い合わせをいただいたお客様）に対し、現在抱えている課題をヒアリングし、最適なECソリューションの提案から受注・フォローまでを担当いただきます。

<業務・受注の流れ>

- ・お客様への対面・電話・メールによる課題ヒアリング
- ・課題に応じた提案内容のプランニング・提案
※必要に応じてコンサルタントと協業
- ・見積書の作成
- ・受注後のコンサルタントへの引き継ぎ
- ・受注後の顧客フォロー
※受注後はコンサルタントへ引き継ぎますが、営業が引き続き顧客窓口を担当します。

（変更の範囲：会社の定める業務）

<業務の特徴>

100%反響型の法人営業です。

HPからのお問い合わせやセミナー参加、口コミなどで獲得した見込み顧客への提案が中心となるため、テレアポ・飛び込みなどの新規開拓営業はありません。

顧客は売上規模数億～数十億円の中小企業が中心。ECに関する課題を丁寧にヒアリングし、最適なソリューションを提案します。

■組織構成：

役員1名、一般社員7名、インターン2名の10名で構成されております。
現在事業拡大による組織拡大を計画しており、今回は増員での募集になります。

■当社について：

楽天市場などのECモールを中心に、クライアントのEC売上・アクセス数向上を支援しています。

良い商品を持ちながらマーケティングに課題を抱える企業に対し、課題分析から施策立案・運用まで一貫して支援。過去には売上が数十倍に向上した事例もあり、クライアントの課題や予算に応じて柔軟なソリューションを提供しています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

予定年収：500万円～650万円（月給制）

月給：320,000円～416,666円（一律手当を含む）

（賃金内訳）

- ・月額（基本給）：229,722円～323,566円
- ・固定残業手当/月：90,278円～93,100円（固定残業時間45時間0分/月）
- ・超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

成果を正に評価し、昇給・賞与や報酬に反映する環境です。

（年収例）

- ・32歳入社3年目：600万円
- ・36歳入社5年目：800万円
- ・40歳入社8年目：1000万円

■残業手当：あり

■昇給：あり

■賞与：年2回

【就業時間】

9:00～18:00

■所定労働時間：8時間0分、休憩時間：60分

■時間外労働有無：あり

【勤務地】

本社：東京都港区南青山1-10-6 ファミリー青山ビル4F

（変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む））

■受動喫煙対策：屋内全面禁煙

■転勤：なし

■在宅勤務・リモートワーク：なし

【休日休暇】

- ・年間休日125日
- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・年間有給休暇10日～10日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

- 年末年始休暇
- 夏季休暇
- 離婚休暇：年3日取得可
- 失恋休暇：失恋した場合に年2日取得可
- 結婚休暇：年3日取得可
- 生理休暇：月2日取得可
- 産休育休

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）

Required Skills

【必須要件】

- 広告代理店での法人営業経験

（ Web広告・デジタルマーケティング領域の経験歓迎 ）

【選考について】

- オンライン面接：可

Company Description