



【東京】マウスピース矯正ブランドのグローバル事業立ち上げ / ビジネス英語・中国語
歓迎 / ニューヨークに進出予定 | 1846

数値目標を持って自らオペレーションを作り上げるグローバルセールス！

Job Information

Recruiter

J-Styles Co., Ltd.

Job ID

1613007

Industry

Medical Device

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

10:00 ~ 19:00 (実働8時間 / 休憩60分)

Holidays

年間休日110日 / 完全週休2日制 (シフト制)

Refreshed

September 17th, 2026 10:23

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ 求人の魅力・背景

ワーホリ帰国者が活躍中！数値目標を持って自らオペレーションを作り上げるグローバルセールス

通院不要のマウスピース矯正ブランドを展開する注目企業にて、在日外国人からの予約・問い合わせが月500件以上と急増中！さらに来年度にはニューヨークへの海外1号店出店も控えており、グローバル事業を加速させるスターティングメンバーの募集です。

まずお任せするのは、英語や中国語でのカウンセリング・クロージングや、多言語でのオペレーション構築。ワーホリや海外留学で培った語学力や異文化適応力、主体性をそのまま仕事に活かせる環境です。

<この求人のポイント>

- ・ **グローバル事業の立ち上げフェーズ**：インバウンド対応から海外1号店（NY）出店に向けたプロジェクトまで幅広く参画できます。
- ・ **多様性を尊重する風通しの良い環境**：チームには海外ルーツを持つメンバーが多く、お互いの価値観を尊重し合える職場です。
- ・ **明確なキャリアパス**：現場で実績と信頼を重ねることで、将来的にカントリーマネージャーやマーケティング、海外拠点運営などへとキャリアを広げることが可能です。
- ・ **手厚い待遇・働きやすさ**：住宅手当・引越し手当あり / 残業月平均5時間以下 / 社割制度（マウスピース矯正・ホワイトニング）完備。

■募集要項

【職種】

個人営業 / グローバルセールス / 店舗運営・カスタマーサクセス

【雇用形態】

正社員

- ・ 試用期間：3ヶ月（試用期間中の条件変更なし）

【仕事内容】

在日外国人のお客様を中心としたインバウンド対応から、多言語でのオペレーション構築、将来的な海外展開のサポートまで幅広くお任せします。

<具体的な業務内容>

- ・ **カウンセリング・クロージング（業務比率：約40%）**
 - 新宿等の店舗（ストア）またはオンラインにて、英語・中国語等を用いてお客様の矯正相談に対応
 - お客様の不安や疑問を解消し、申込み・ご契約までをサポート（※診療・医療行為は歯科医師・歯科衛生士が担当します）
- ・ **一次対応・フォローアップ**
 - LINE・チャット・電話による予約受付および問い合わせの一次対応
 - 未成約のお客様に対するフォローアップ施策の設計と実行
- ・ **多言語オペレーションの型化**
 - 予約からアフターフォローまでの多言語対応フローの仕組み化・マニュアル化
 - 今後参画する新メンバーの採用サポートおよび育成
- ・ **数値分析・改善提案**
 - 成約率や離脱ポイント（言語・案内順序・料金説明等）のデータを特定
 - 獲得チャネルや広告クリエイティブの精度向上のため、マーケティングチームへフィードバック

※業務変更の範囲：会社の定める業務（将来的に通訳、営業、運営、マーケティング、マネジメント、海外出店など適性に応じて広がります）

【給与】

年収：4,000,000円～7,000,000円 月給：261,500円～

- ・ <月給内訳（年収450万円想定の場合）>
 - 基本給：223,000円～
 - 固定残業代：38,500円～（20時間分を含む）

。＊固定残業時間を超過した場合は、超過分を別途全額支給いたします。

- ・ 諸手当：住宅手当、引越し手当、通勤手当全額支給
- ・ 賞与：年2回（4月・10月 / 前年度実績：計3ヶ月分）
- ・ 昇給：年1回（10月）

【勤務地】

東京都新宿区（サービス形態：オフィス・店舗）＊詳細な勤務地につきましてはお問い合わせください。

- ・ 店舗：各線「新宿駅」より徒歩約5分
- ・ 本社：東京都新宿区築地町
 - 。東京メトロ東西線「神楽坂駅」より徒歩約5分
 - 。東京メトロ有楽町線「江戸川橋駅」より徒歩約6分
- ・ マイカー通勤：不可
- ・ ＊勤務地の変更の範囲：会社の定める場所

【勤務時間】

10:00 ～ 19:00（実働8時間 / 休憩60分）

- ・ 残業時間：月平均5時間以下（残業ほぼなし）

【休日・休暇】

年間休日110日 / 完全週休2日制（シフト制）

- ・ 年末年始休暇
- ・ 年次有給休暇（入社半年後に10日付与）
- ・ 慶弔休暇
- ・ 産前産後・育児休暇あり

【福利厚生・手当】

- ・ 各種社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・ 交通費全額支給
- ・ 住宅手当
- ・ 引越し手当
- ・ 自社サービス優待・社割制度あり（マウスピース矯正・ホワイトニング）
- ・ PC貸与（MacBook支給）

■応募条件

【必須条件】

- ・ 営業・接客の実務経験（対面・電話・チャットなど手法は不問）
- ・ 成約・売上・獲得などの数値目標（ノルマやインセンティブ対象など）を持って取り組んだ経験

<語学力>

- ・ 英語：ビジネスレベル（海外滞在・留学1年程度）または 中国語：ネイティブレベル
- ・ ＊日本語ネイティブレベル
- ・ 外国籍の方：日本語ビジネスレベル以上（社内での議論や意思決定にスムーズに参加できるレベル / JLPT N2相当以上）★就労ビザサポートあり！

【歓迎条件】

- 美容、ヘルスケア、D2C、無形商材や高単価サービスでのセールス・接客経験
- ワーキングホリデー、海外留学、海外就労など異文化環境での実務・生活経験
- 新規チャネル・新規拠点・新規プロジェクト等の立ち上げ経験
- Web広告・SNS運用やアクセス解析（GA4など）に関する基礎知識

【求める人物像】

- **主体的な思考ができる方**： 不成約だった際に相手や商材のせいにせず、「自分自身が何を変えられるか」を追求できる方
- **高い共感力と気配りがある方**： お客様が言葉にできていない不安や疑問を、先回りして言語化できる方
- **自発的に行動できる方**： 指示を待つのではなく、自ら事前に情報収集やリサーチを行って動ける方
- **チームワークと自主性を両立できる方**： お互いを尊重しながら自分の役割を持って主体的に動ける方

Company Description