【名古屋】産業用コネクタの提案営業◆英語力活かす / ドイツ本社と連携 / ~1000万

世界トップクラスの産業用コネクタメーカー / 年休123日 / 英語力を活かす

Job Information

Hiring Company
HARTING K.K.

Job ID
1612962

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture, Nagoya-shi Higashi-ku

Train Description
Higashiyama Line, Chikusa Station

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
9:00 ~ 17:30

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 20th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 担当エリアの売上拡大から新規開拓、提案、契約管理まで幅広く担当

- 既存顧客との関係強化と新規開拓の両面で成果を追求し、顧客課題を解決する提案営業に挑戦できる
- ドイツ本社や技術部門と連携し、少数精鋭組織で大きな裁量を持って市場開拓に取り組める
- 英語は読み書き中心で翻訳AIも活用可能、年休123日・退職金制度など福利厚生も充実

【業務内容】
担当エリアにおける売上拡大および顧客開拓をお任せします。

＜具体的には＞

- 既存顧客との関係強化および新規顧客開拓
- 売上計画・フォーキャスト管理
- セールスパイプライン管理
- 顧客課題に対するソリューション提案
- 技術部門と連携したプロジェクト推進
- 商談・プレゼンテーションの実施
- 市場および競合分析
- 代理店・販売店との関係構築
- 契約交渉および管理
- 顧客クレーム対応・フォローアップ
- CRM入力・更新
  （変更の範囲：会社の定める業務）

■募集背景：
世界中のFA・産業機器・鉄道・通信インフラを支えるドイツ発グローバルメーカー「HARTING」。
日本市場でのさらなる事業拡大に向け、コネクタ業界・産業機器業界での営業経験をお持ちの方を募集します。
既存顧客との関係強化だけでなく、新たなビジネスチャンスの創出にも挑戦できるため、「決められた製品を売る営業」から「顧客課題を解決する提案型営業」へステップアップしたい方に最適な環境です。

■組織構成：
４名（40代1名, 50代1名, 60代2名）
少数精鋭組織のため、一人ひとりの裁量が大きく、意思決定スピードも速い環境です。

■英語の使用場面：
主に資料やメールの読み書きで使用します。
年1回のセールスキックオフミーティングや、ドイツなど海外からの来日者対応では英会話ができると望ましいですが、読み書きができるレベルであれば応募可能で、翻訳AIの活用も認められています。

■働き方：
-年間休日123日
-フラットで風通しの良い組織
-成果に応じた評価制度

■企業について：
当社は、ドイツ・ハーティング テクノロジーグループの日本法人として1985年12月4日に東京で設立されました。
日本初のアジア拠点として、世界標準品質の産業用コネクタやイーサネットスイッチなどを提供。
高度に自動化された製造設備と独自の品質保証体制を背景に、国内４拠点（新横浜・名古屋・新大阪・福岡）で、FAや通信、鉄道・医療分野など幅広くカバーしています。安定した製品供給により、長期にわたる信頼関係を築く体制を構築しています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、4ヶ月

【給与】
予定年収：800万円 ~ 1,000万円（年俸制）
（賃金内訳）
・年額（基本給）：5,000,000円 ~ 6,000,000円
・月額：416,666円 ~ 500,000円（12分割）

※予定年収は賞与込み。
※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

■残業手当：あり
■昇給：あり
■賞与：年1回
・70%FIX+12ヶ月
・30%MBO
・変動賞与

【就業時間】
9:00 ~ 17:30
■所定労働時間：7時間30分、休憩時間：60分
■時間外労働有無：あり

【勤務地】
中部営業所：愛知県名古屋市東区葵3-23-3 第14オーシャンビル9F
（変更の範囲：会社の定める事業所）
■勤務地最寄駅：地下鉄東山線 / 千種駅
■受動喫煙対策：敷地内全面禁煙
■転勤：当面なし

【休日休暇】

- 年間休日123日
- 完全週休2日制（土日祝）
- 夏季休暇
- 年末年始
- 慶弔休暇
- 年間有給休暇1日～15日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）
  ※有給休暇日数については、入社時期により変わります

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当全額支給（上限5万円/月）
- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 厚生年金基金
- 退職金制度
- 研修サポート有

Required Skills

【必須要件】

- 営業経験3年以上（コネクタ業界、産業機器業界、またはそれらに類する業界）
- 英語による読み書きに抵抗が無い方（アジア・ドイツとのメールのやり取り）

【歓迎要件】

- 関連分野の学士号または専門的訓練（専門研修）
- 関連分野での実務経験が望ましい
- 英語による会話力

【選考について】

- オンライン面接：可

Company Description