

CMT 株式会社



医療機器営業（外科系）関東エリア【直行直帰スタイル】◎新規立上げ部門における追加募集！

居住地に合わせてご希望の勤務地で勤務可能！

Job Information

Hiring Company

CMT Co., Ltd.

Job ID

1612709

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yurakucho Line, Kojimachi Station

Salary

6 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

9:00 ~ 18:00

Holidays

完全週休二日制

Refreshed

September 25th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ 外科系医療機器の訪問営業から提案、販売、症例支援まで幅広く担当
- ・ 新規ビジネスの立ち上げ初期から携わり、事業創出に深く関与できる
- ・ 少人数組織で裁量が大きく、営業戦略から市場開拓まで幅広い経験を積める
- ・ 年間休日125日、直行直帰中心で柔軟に働け、入社4か月目から有給付与あり

【業務内容】

- ・ 医療機関への訪問営業、製品の提案・販売活動。売上目標の達成に向けた営業戦略の立案・実行
- ・ 医師・医療従事者への製品説明、症例提案。製品の適正使用を啓蒙し、安全に使用される環境を整備
- ・ 品質保証に関わる不具合情報の収集、対応。代理店（ディーラー）との協働による販促活動・物流システムの維持管理
- ・ 市場情報・競合情報の収集・レポートニング。社内へのVOC（Voice of Customer）のフィードバック

■取扱い製品：

外科向けの結紮器及び縫合器/手術用ステープラ、エナジーデバイス超音波凝固止血機器、吸収性縫合糸

■仕事内容変更範囲：

会社の指示する業務

■このポジションの魅力：

新規ビジネスの立ち上げを初めのフェイズから経験できる。少人数の組織のため、各人のビジネスへの関与度が深く、かつ広い。

【雇用形態】

無期雇用正社員（試用期間：3か月）

【給与】

想定年収600万円～840万円（年俸制）

月収：50万円～（月額基本給：50万円～）

※上記年収とは別に賞与が支払われます。

※詳細はオファー時に提示いたします。

残業手当：通常の残業代

昇給：年1回（4月）

賞与：年1回（3月）※基本年収の20～30％支給(100%達成時)

【就業時間】

9:00～18:00（事業場外みなし労働時間制）

※みなし労働時間：8時間 / 日

休憩時間：60分（12:00～13:00）

残業：月20時間～30時間程度

【勤務地】

千葉県・群馬県・茨城県・神奈川県・埼玉県・栃木県・東京都

（勤務地変更範囲：会社の定める事業所）

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町3番12号

紀尾井町ビル16階

※入社時は本社へ入社いただきます。

※直行直帰での営業活動が主です。

■アクセス：

東京メトロ麹町駅から徒歩4分

■募集エリアについて：

事前にエリアご希望ございましたら、お伺いしたうえで進めることが可能です。

■受動喫煙対策：就業場所原則禁煙（分煙）**■転勤：当面なし****■出向：なし****【休日休暇】**

- ・ 年間休日：125日
- ・ 完全週休二日制（土、日、祝日）
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始
- ・ 年間有給休暇：入社後4か月目には14日以上（4か月目～付与）
※入社月により初年度の付与日数に変動あり

【待遇・福利厚生】

- ・ 社会保険完備（雇用保険、健康保険、労災保険、厚生年金）
- ・ 通勤手当：交通費全額支給

Required Skills**【必須要件】**

- 職務経験要 (5年以上)
- 外科系医療機器の営業経験
- コミュニケーションスキル (良好な関係を構築するスキル)
- 複雑な状況下での対応力
- 普通自動車運転免許

【歓迎要件】

- エナジーデバイス、スーチャーステーブラーの販売経験がある方
- 困難な状況にチャレンジするマインド、向上心
- 英語・中国語あれば尚可

【選考について】

- 募集人数：1人
- 面接回数：～2回

Company Description