【東京就業/国際物流×IT】パートナーセールス職｜物流DXの最前線で活躍できる！

充実した福利厚生と柔軟な働き方！将来性の高い物流DX領域でキャリアアップ！

Job Information

Recruiter
EPS Consultants LLC

Job ID
1612669

Industry
Logistics, Storage

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (フレックスタイム制：コアタイムは11:00 ~ 16:00)

Holidays
休日：120 日（ 内訳 ）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 各種休暇制度あり

Refreshed
October 26th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

< 職務内容 >

デジタルフォワーディング事業における物流パートナー開拓や関係強化など、物流サービスの仕入れに関することは全てこのポジションが担います。また、事業の収益担保のため、部門KPI
の達成や収益戦略策定・実施・改善も行います。

・提携パートナー戦略策定・実行
・提携パートナー（通関会社、運送会社、船会社、航空会社、海外代理店等）の開拓・関係構築
・提携パートナーからの見積取得、仕入交渉
・起用パートナーの選定
・起用パートナーのパフォーマンスに対する品質評価・管理・メンテナンス
・フォワーディングオペレーションチームとの業務連携
・業務委託実績データ（件数・金額）の分析・レポートの作成
・フォワーディング品質向上に向けた提携パートナーとの業務改善・連携
・フォワーディングサービスにおけるプライシング戦略策定・実行

※変更の範囲: 変更なし

Required Skills

【必須】

・以下いずれかの業務経験（3年以上）
-船会社/航空会社/フォワーダー/通関事業者/運送事業者での経験
-メーカー・商社・流通業での物流やサプライチェーンマネジメントのご経験
-メーカー・商社・流通業でのサービス購買業務経験
-コンサルティングファームやIT企業での貿易/ロジスティクス分野でのプロジェクトの経験
-その他IT
・人材など物流業界に関わるサービスの営業経験
【望ましいスキル・経験】
・ビジネスレベルの英語力
・データ分析（AI利活用経験）
・船会社/航空会社/運送事業者のプライシング部門でのご経験
・フォワーダー/通関事業のセールス、調達・購買部門でのご経験
・メーカーでのサプライチェーン企画・調達部門でのご経験

Company Description