LUXURY JAPAN
Virtual Travel Market

【月給40万円～】世界の富裕層に選ばれる「日本」をつくる｜インバウンド営業マネージャー

Job Information

Hiring Company
Luxury Japan Corp.

Job ID
1612665

Industry
Tourism

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description
Yamanote Line, Shibuya Station

Salary
5.5 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9：30～18：30（勤務時間が変則的になる場合あり）

Holidays
完全週休2日制（年間休日数121日）

Refreshed
October 26th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

営業マネージャー（プレーイングマネージャー）
世界中の富裕層へ、日本でしか叶えられない旅を届ける。
チームを率いながら、自らも最前線で活躍しませんか。
月給40万円以上（経験・能力を考慮）｜残業少なめ｜年間休日120日以上

Luxury Japanでは、世界中の富裕層のお客様に向けた完全オーダーメイド旅行を提供しています。
私たちが目指すのは、日本の文化・美意識・おもてなしを通じて、お客様に「本物の日本」を体験していただくこと。

営業マネージャーには、営業戦略の立案やチームマネジメントを担っていただくとともに、プレーイングマネージャーとして自らも海外旅行会社や富裕層案件を担当していただきます。経営層との距離が近く、事業戦略や新しい取り組みについても積極的に意見を交わしながら、会社の成長をリードしていただくポジションです。

弊社は海外富裕層コンソーシアムに加盟しており、既存エージェントだけでなく、新規エージェントの開拓も積極的に行っておりますので、海外との営業経験がある方、大歓迎です。
実績：中東での商談会、国内富裕層トラベルエージェント商談会、南米での商談会(予定)
＊2024年にはVirtuoso Highest Annual Growth(ラテンアメリカ、カリビアン地域) を受賞してます。

◆仕事内容
<営業・セールス >
・海外旅行会社への営業・商談
・富裕層向けオーダーメイド旅行の提案・販売
・海外商談会・展示会への参加
・既存取引先とのリレーション強化
・新規取引先の開拓

< プレーイング業務 >
・担当案件の旅行企画・見積作成
・VIP案件の手配・オペレーション
・旅行中のお客様・海外エージェント対応

< マネジメント >
・営業目標・売上管理
・営業戦略の企画・実行
・メンバー育成・業務フォロー
・業務改善・品質向上
・新商品の企画・開発

◆社内の雰囲気
お客様に最高の旅をご提供するため、社員同士も互いを尊重し、自然と助け合う文化が根付いています。年齢や役職に関係なく意見を出し合える風通しの良い職場で、「もっと良い旅を創りたい」という想いを共有しながら仕事に取り組んでいます。

◆待遇

月給：40万円以上
年収：560万円以上

※一律役職手当含む
※月給は目安であり、実際は経験・能力・前給を考慮の上、規定により決定いたします。

【賞与】年2回 (7月・12月)
※営業利益に応じて変動有。
実績：月給×1 ~ 2.5カ月×年2回

・交通費：支給 (上限3万円/月)
・社会保険完備 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
・定期健康診断
・ノートPC、スマホ貸与

< 選考の流れ > 1次面接(オンライン可)→2次面接(オフライン)→最終面接→内定

*2次面接は是非オフィスにご来社ください。採用担当以外の社員にもお会いいただくことで、会社の雰囲気を知っていただけるチャンスです。

*弊社は10名以下の社員でブティック系の小さな会社です。個々でアサインされるツアーの成約のセールス、手配、オペレーション、精算までを一括で担当します。ツアーが終了する毎に得られる達成感、個人セールス数値の成長を感じられたりと、やりがいが大きいです。個々でアサインはあるものの、チーム内でのサポート、社内でのディスカッションをしたりと小さい会社だからこそ、コミュニケーションがスムーズなことが強みです。
今後成長する組織の一員として活躍したい方のご応募、お待ちしてます！

Required Skills

◆応募資格
以下のすべてを満たす方
・日本語：ビジネスレベル
・英語：ビジネスレベル (海外旅行会社との商談・交渉が可能な方)

・旅行業務取扱管理者資格　（総合または国内）
・旅程管理主任者
・国内旅行の商品造成及び見積書作成の経験者
・旅行会社またはホテル業界で5年以上の実務経験
・チームリーダーまたはマネジメント経験（人数不問）

◆歓迎条件
以下のご経験をお持ちの方は、これまでの経験を活かしてご活躍いただけます。

・訪日旅行（インバウンド）の営業・企画経験
・富裕層・VIP向け旅行の営業経験
・海外旅行会社とのネットワーク構築経験
・営業戦略の立案経験
・スペイン語・中国語など英語以外の外国語スキル

◆求める人材
・富裕層旅行向けウェビナーやトラベルプランニングに興味をお持ちの方
・日本の文化に関心があり、世界へ発信していくことに誇りを持てる方（日本文化を海外に広めたい方）
・海外旅行、国内旅行問わず旅行が大好きな方

Company Description