【法人営業】既存建機メーカー、ディーラーへの提案営業＜スウェーデン本社＞急成長中の外資系・建機用アタッチメントメーカー

✓日本の建設業界に変革を起こす ✓スウェーデン本社との連携・出張で英語を活かせる

Job Information

Hiring Company
Steelwrist Japan K.K.

Job ID
1611954

Industry
Machinery

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Saitama Prefecture, Iruma-gun Myoshi-machi

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed
November 13th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 日本国内の建機メーカー・ディーラー向け営業と顧客サポートを担当
- 画期的な建機アタッチメント製品で生産性向上に貢献できるやりがい
- 顧客ニーズを素早く理解し、柔軟に課題をチャンスに変える営業経験が積める
- 土日休み・海外出張やグローバル研修で成長できる環境

【業務内容】

日本の営業チームの一員として活躍していただきます。
販売の成長、顧客満足、戦略的アカウント開発に注力し、営業・サービスチームと密に連携しながら、新規ビジネスの機会を特定し、既存のディーラーおよび建機メーカーへの営業サポートを提供します。
※本ポジションには日本国内での出張が定期的に発生し、スウェーデン本社への出張(研修・連携)も必要に応じて発生します。

■募集背景：
Steelwristは、チルトローテータ、クイックカプラ、コントロールシステム、ワークツールといった、油圧ショベルの性能を革新する画期的な製品を提供しています。
中でも「鉄の手首」とも称されるチルトローテータは、作業内容に応じて生産性を20~50%向上させます。
現在、営業職2名在籍中、日本での事業拡大にあたり、信頼できるパートナーシップを構築し、販売を推進し、現地でのプレゼンス強化に貢献してくださる方を求めています。

【雇用形態】
正社員

【給与】
年収：400万円〜700万円

【就業時間】
9：00 ~ 18：00

【勤務地】
〒354-0044 埼玉県入間郡三芳町北永井318-1
※基本的には上記拠点に出勤、必要に応じて週1 - 2日を限度に在宅勤務の相談可。

【休日休暇】
会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】
会社の規定に準ずる

Required Skills

【必須要件】

- CRMや一般的なビジネスソフトウェアの使用に慣れている方
- 建設機械またはアタッチメント業界での営業・ビジネス開発経験
  ※自動車や産業機械等のご経験をお持ちの方も、ご興味があればぜひご応募ください。

【求める人物像】
Steelwristでは、「シンプルさ」「迅速な対応」「スピード感」を核とした価値観のもと、成長とチームワークを大切にしています。
私たちは成果主義であり、起業家精神を重視する組織です。チーム全体が前進と成長を目指して取り組んでおり、仕事に全力で取り組む一方で、楽しむことも忘れません。
このポジションでは、顧客ニーズを素早く理解し、課題をチャンスに変える柔軟な対応力が求められます。
起業家的なマインドセットと優れた対人スキルにより、強固な関係を築き、変化の多い環境でも自信を持って対応できる方を歓迎します。
技術への強い関心と理解が、顧客に真の価値を提供し、成功するための鍵となります。

- 自立して目標に向かって業務を推進できる高い意欲と行動力
- 技術に対する強い関心と革新的な製品への理解
- 協調性があり、課題解決型のアプローチができる方
- 優れた対人スキルと顧客志向のマインド

Company Description