

【ベトナム就職】ソリューション営業/ホーチミン勤務/DX/大手日系メーカー/営業未経験歓迎

営業経験無しでも人柄ややる気・ポテンシャルを見て採用したいといった企業様です！

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1611636

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Vietnam

Salary

4 million yen ~ 5 million yen

Work Hours

月～金 8:00~17:00

Holidays

土曜日、日曜、祝日

Refreshed

September 25th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報（概要）：

ベトナム市場におけるデジタルサービスおよびオフィスソリューション事業を展開しています。
単なる複合機・プリンターの販売にとどまらず、企業の業務効率化・デジタルトランスフォーメーション（DX）を支援するソリューション提供を主軸としています。

■主な業務内容

Japan Key Account Team に所属し、日系企業への営業メンバーを募集しています。

業務内容（営業スタッフ／法人営業）

日系企業（100％日系企業）を中心とした法人顧客に対し、オフィス環境・ITインフラ・ドキュメント管理を軸としたソリューション提案営業を担当していただきます。

1. 法人顧客への営業活動（BtoB）※新規・既存の割合：新規 約60% / 既存 約40%
2. オフィス系企業向けソリューション提案
3. 工場向けIT・インフラ提案
4. 既存顧客フォロー・深耕営業
5. 新規顧客開拓
6. 営業付随業務

■活かせる、得られるスキル

- ・「モノ売り」ではなく「課題解決型」
 - └顧客の業務課題を整理して提案できる力
- ・アカウントマネジメント力(深耕営業)
 - └長期的な顧客関係構築、追加提案・アップセル

■キャリアステップ

営業スタッフからマネジメントポジションへとキャリアアップを目指すことができます。

Required Skills

【必須要件】

- 学歴：卒以上（Visa取得のため）
- 職歴：営業経験、業界経験は不問ですが、社会人経験が2年以上ある方
- 語学：英語業務使用可能レベル
 - ★主なステークホルダーは日本人ですが、ベトナム人が顧客の場合、英語で提案をしていただくこともあります。
 - ★社内の公用語は英語です

Company Description