

【タイ就職】日本人営業/ランブーン勤務/服飾業界/B2B顧客対応経験/若手歓迎

営業経験がなくても、BtoBで顧客対応経験があれば挑戦可能です????????

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1611545

Industry

Apparel, Fashion

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

月曜日 ~ 金曜日 08:00 ~ 17:00

Holidays

土日、祝日

Refreshed

September 10th, 2026 10:15

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社紹介：

日本で創業した老舗のインナーウェアメーカーで、長年にわたり高品質な製品の開発・製造を行ってきた企業です。男性向け・女性向けのインナーウェアを中心に、アスリート向けのスポーツウェアなども手掛け、用途やニーズに合わせた多彩な製品ラインアップを展開しています。

事業内容：

- ・インナーウェアの製造及び販売、服飾副資材の製造販売、スポーツウェアの製造及び販売。
- ・海外市場への展開にも力を入れており、特にアジア市場を中心に、現地生産拠点を構え、現地の消費者ニーズに合った製品を提供しています。

業務内容：

既存顧客を中心に、受発注や納期管理、材料手配などの営業業務をご担当いただきます。社内外の関係者と連携しながら円滑な生産・納品をサポートしていただくポジションです。海外拠点や取引先とのやり取りもあるため、英語を使用する機会があります。

- ・ 既存顧客への提案・フォローおよび関係構築
- ・ 顧客からの受注対応、見積書・各種資料の作成
- ・ 受発注管理および納期の調整・管理
- ・ 原材料の発注・調達業務、仕入先との調整
- ・ 生産部門・物流部門と連携したスケジュール管理
- ・ 品質・納期に関する問い合わせ対応および各種調整
- ・ 海外取引先や海外拠点とのメール・電話・Web会議でのコミュニケーション
- ・ 市場や顧客ニーズの情報収集および社内へのフィードバック

既存顧客との継続的な関係構築を重視する営業スタイルのため、お客様の要望を丁寧にヒアリングし、社内外と連携しながら最適な提案や調整を行っていただきます。

Required Skills

【必須要件】

- ・ 4年制大卒 または それ以上の方
- ・ BtoBでの顧客対応経験（B to B系であればカスタマーサポート系の経験可）
- ・ パソコンスキル（エクセル、ワード、パワーポイントなど）
- ・ 英語：ビジネスレベル（ASEAN地域の顧客の現地人とのコミュニケーションで使用）

歓迎要件：

- ・ タイでの就労経験（製造業であれば尚可）
- ・ タイ語：社内会話レベルがあると尚可（部署間での意思疎通に使用）
- ・ 同業他社での営業経験

Company Description