Blanc

【人気韓国コスメのリテール営業・販促企画】化粧品・美容業界の経験は不問！リテール営業の経験を活かして日本市場拡大に挑戦◎

✓オリーブヤング、Qoo10で1位！ ✓20代女性活躍/ワークライフバランス◎

Job Information

Hiring Company
Blanc Nature Co., Ltd.

Job ID
1611506

Industry
Daily Necessities, Cosmetics

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Toei Asakusa Line, Ningyocho Station

Salary
3.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00　※フレックスタイム制 (コアタイム 10:00 ~ 17:00、休憩60分)

Holidays
完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed
October 29th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Korean - Business Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【この仕事の魅力】

- 韓国発人気ブランドの日本市場拡大をリードできる
- 語学力を活かして、韓国本社と直接連携しながらグローバルに働ける
- 少人数組織だからこそ大きな裁量を持って仕事ができる
- 自分の企画やアイデアがブランド成長につながる
- ブランドの中核メンバーとしてキャリアを築ける
- 20代の女性メンバーが活躍中 / 残業少なめ、有休や時間休も取りやすい職場

★韓国Qoo10ビューティー部門第1位、韓国オリーブヤング総合カテゴリー第1位★
当社はスキンケアブランド「Blanc Nature（ブランネイチャー）」の日本法人です。
韓国本社と連携しながら、@cosme・PLAZA・ハンズなど日本国内の主要オフラインチャネルへの導入・販促を推進しています。
今回募集するのは、日本市場拡大を牽引する営業・ブランド運営のコアメンバーです。
営業経験を活かしながら、日本市場でブランドをさらに成長させていただける方を歓迎しています！

【業務概要】
韓国発の人気スキンケアブランド「Blanc Nature（ブランネイチャー）」の日本市場拡大をミッションに、営業・マーケティングの両面からブランド成長を推進していただきます。
韓国本社と密に連携しながら、日本市場における販売戦略の立案から店舗運営、販促企画まで幅広く携わっていただきます。

【業務詳細】
■オフライン営業・販促業務：

- @cosme、PLAZA、ハンズ、ドラッグストア等の既存取引先への営業活動・売場管理
- 新規取引先への提案営業・販路開拓
- 問屋・バイヤーとの商談および関係構築
- 新商品の導入提案・販売戦略立案
- 販促物（POP・什器・販促ツール等）の企画・制作進行
- VMD・売場づくりの企画・運営
- 商品発注・在庫管理
- 売上分析および販売改善提案
- 店頭イベント・ポップアップ・販促キャンペーンの企画・運営
- オフライン販売に関する各種調整業務

■その他業務：

- 韓国本社とのミーティングおよび業務連携（韓国語使用）
- 競合ブランド・市場調査・トレンド分析
- 各種資料作成
- 日本法人運営に関わるバックオフィス業務
- その他会社運営に関わる業務

【社風について】
少人数体制だからこそ、一人ひとりが大きな裁量を持ち、営業・マーケティング・ブランド運営など幅広い業務に携わることができます。
年齢や役職に関係なく意見を発信しやすいフラットな社風です。

【弊社からのメッセージ】
「韓国コスメが好き」「韓国語を活かして仕事がしたい」「ブランドを一緒に育てたい」。
そんな想いを持つ方を、私たちは歓迎します。
株式会社Blanc Japanは、韓国で高い人気を誇るスキンケアブランド「Blanc Nature(ブランネイチャー)」を日本全国へ広めるために設立された日本法人です。

今回募集するポジションは、ブランドの成長を支える営業・ブランド運営の中核メンバーです。
営業経験を活かしながら、新しい市場を切り拓き、ブランドを成長させていきたい方には、大きな裁量と成長機会があります。
韓国本社と連携しながら、日本市場を代表するブランドを一緒につくっていきませんか？

【雇用形態】
正社員
※試用期間3か月（待遇変更なし）

【給与】
年収：380万円 ~ 500万円
月額基本給： 245,867円 ~ 323,567円
みなし残業手当：70,800円〜93,100円（40時間分）

■残業手当：定額の残業代+通常の残業代
※固定残業時間超過分は別途支給されます。
※残業月平均：10時間程度
■昇給：年1回（会社業績・本人評価による）

【就業時間】
09:00 ~ 18:00
※フレックスタイム制（コアタイム 10:00 ~ 17:00、休憩60分）

【勤務地】
〒103-0013
東京都中央区日本橋人形町三丁目3番5号
天翔オフィス日本橋人形町303

■アクセス：都営浅草線・東京メトロ日比谷線「人形町駅」より徒歩3分
■受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙
■転勤：なし
■勤務地変更範囲：なし

【休日休暇】

- 年間休日 120 日以上
- 完全週休二日制 (土日祝)
- 夏季休暇
- 年末年始
- 年間有給休暇：有給休暇は入社時から付与されます(入社7ヶ月目には最低10日以上)

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
- 社会保険 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- 服装自由、社員割引制度、ウェルカムギフト、運動費補助制度、資格取得支援制度

Required Skills

【必須】

- 小売店・店舗・量販店などへの営業経験をお持ちの方 (商材・業界不問)
  ※商品提案、売場づくり、販促提案などの経験を活かせます。
- 日本語・韓国語でビジネスレベルのコミュニケーションが可能な方

【歓迎】

- 化粧品・美容業界での営業経験
- @cosme・PLAZA・ロフト・ハンズ・ドン・キホーテ等への営業経験
- 問屋・代理店との営業経験
- VMD・店頭販促・売場づくりの経験
- マーケティング・販促企画の経験
- 売上分析や販売戦略の立案経験
- 韓国企業・外資系企業での勤務経験
- 普通自動車運転免許をお持ちの方

【求める人物像】

- スピード感を持って主体的に行動できる方
- 指示待ちではなく、自ら考え改善できる方
- 新しいことへ積極的にチャレンジできる方
- 韓国コスメや美容に興味がある方
- ブランドを一緒に育てていきたい方
- 社内外とのコミュニケーションを円滑に、大切にできる方
- 売上だけでなく、ブランド全体の成長を考えながら行動できる方

【こんな方におすすめ！】

- 韓国コスメが好きな方
- 営業経験を活かしてキャリアアップしたい方
- ブランドを育てる仕事に興味がある方
- 韓国語を仕事で活かしたい方
- 裁量のある環境でチャレンジしたい方
- スタートアップ企業で幅広い経験を積みたい方

Company Description