



## 【埼玉県・群馬県 | 直行直帰】 診断機器、医療機器 営業担当

### Job Information

**Recruiter**

JAC International Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系診断機器・医療機器メーカー

**Job ID**

1611464

**Industry**

Medical Device

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Saitama Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 10 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses included in indicated salary.

**Salary Commission**

Commission included in indicated salary.

**Work Hours**

【基本勤務時間】 8:30~17:15 (休憩時間 1時間00分) ※スーパーフレックスタイム制 (コアタイム無)

**Holidays**

【年間休 125 | 完全週休2 制 ( ) + 祝 ( 祝出勤の場合は代休あり ) | 有給休暇 MAX20日】

**Refreshed**

September 8th, 2026 16:03

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【職務内容】**

当社の主な顧客は 規模病院の検査室の臨床検査技師や検査技師。 規模クリニックの医師や看護師。医療機関から検査を請け負う 規模検査センターのセンター や臨床検査技師です。

当社の営業職は、業界内でも屈指のラインナップを誇る全製品・サービス（PCR検査を含む遺伝検査、免疫・化学検査、病理検査等にいられる医療 検査機器、医療 検査診断薬、関連ITサービスの全て）を、 分の担当施設に営業頂きます。

訪問件数は概ね毎、2、3施設（他、リモートでの提案も最近は増加）。外部パートナー（販売代理店様）とも協して、チームで担当エリアの検査の質向上と、売上の最 化を担います。

営業先は 病院や検査センターの検査室にいらっしゃる臨床検査技師や、検査技師。またクリニックの医師など。当社は臨床検査技師の皆様らは知名度がく、アPOINTはかなり取得しやすい環境です。型案件に関しては、病院経営層(事務・院等)を含めて、経営効率化等の経営視点での案も実施します。

また、顧客接点を持つ職種として、営業職だけでなく、フィールドサイエンティスト、フィールドサービスエンジニア職が所属しており、3つの職種が上下関係なく、顧客情報の共有などの連携をいながら、カスタマーファーストの理念のもと、顧客満 度の向上に貢献しています。

### 【勤務地に関して】

担当エリアは群。エリア統括のオフィスは埼 オフィス（ 宮駅 徒歩5分）となります。直 直帰も可能で、オフィスに定期出社する必要もございません。もちろんご の判断でオフィスに頻繁にご出社いただくことも可能です。社 給。業務 のガソリン代、速代も会社 給です。

★埼 オフィス近辺に居住いただき、群 を担当（この場合、帰り出張や、現地に宿泊などはフレキシブルです）。

★または埼 オフィスまで2時間以内（ ）で通勤が可能でしたら、群 居住でも可能です。

### 【休暇制度】

創 記念（8の第 曜 ）

介護休暇、産休育休、結婚休暇、配偶者出産休暇

My Special Day休暇（年間1 ）

ボランティア休暇、忌引休暇、罹災休暇、 理休暇、転勤休暇、裁判員休暇等

## Required Skills

### 【必須（MUST）】

- ・普通 動 運転免許。
- ・法 営業経験者

※医療業界経験不問。IT、融、材、旅、広告業界や、医療系以外のメーカーのご経験者）の採・活躍実績も多くございます。

### 【歓迎（WANT）】

- ・臨床検査業界の営業経験者、または医療機器や器具の営業経験
- ・医療機器に限らず、コンペティションや 札形式の提案営業経験
- ・顧客の上位層（経営層）へのアプローチ、提案経験
- ・社内の別部署の専 家を巻き込んだ提案経験

## Company Description