



PR/087597 | Senior Sales Manager(f / m / d)

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Germany

Job ID

1611402

Industry

Retail

Job Type

Permanent Full-time

Location

Germany

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 22nd, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要

同社は、"商品を通じて世界中の人々を幸せにする"という理念のもと、快適な暮らしをサポートする生活雑貨やインテリア商品を開発・販売しています。品質とデザインのバランスを追求し、機能的で美しい商品を世界中のお客様に提供しています。

ドイツを拠点に事業を拡大し、現在では欧州各国の大手流通・小売パートナーとの取引を通じて着実な成長を続けています。今後さらなる事業拡大フェーズを迎える中、営業組織の強化と次世代リーダーシップ人材の採用を進めています。

職務内容

Senior Sales Managerとして、欧州市場における営業戦略の立案・実行および営業チームのマネジメントを担当いただきます。

単なるトップセールスプレイヤーではなく、「再現性のある営業成果を創出できる組織づくり」を推進していただく重要な

ポジションです。

市場分析から営業戦略の構築、チームマネジメント、人材育成まで幅広く担いながら、同社のさらなる成長を牽引していただきます。

将来的には経営戦略にも関与し、経営層として活躍いただく可能性のあるポジションです。

主な業務内容

- ・ 欧州市場における営業戦略・販売計画の策定および実行
- ・ 既存顧客との関係強化および新規顧客開拓
- ・ 売上目標達成に向けたKPI設計・進捗管理
- ・ 商談・契約交渉・価格戦略の立案
- ・ 営業チームのマネジメントおよびメンバー育成
- ・ 再現性のある営業プロセスの構築とベストプラクティスの展開
- ・ 事業計画に基づく売上予測および経営層へのレポーティング
- ・ マーケティング・商品開発・物流部門との連携による事業拡大の推進
- ・ 欧州各国の市場動向・競合分析を踏まえた販売戦略の提案

求める人物像

- ・ 数字に対する高いコミットメントを持ち、継続的な成果を生み出してきた方
- ・ 属人的ではなく、再現性のある営業手法を構築・展開できる方
- ・ データや事実に基づいて論理的に意思決定ができる方
- ・ 自らプレイヤーとして結果を出しながら、組織を牽引できるリーダーシップを持つ方
- ・ 多様なバックグラウンドを持つメンバーと協働できる方
- ・ ポジションや肩書きではなく、事業成長への貢献に価値を見出せる方
- ・ 将来的に経営視点を持って事業運営に携わりたい方

魅力のポイント

- ・ ドイツ拠点は設立以来順調に成長を続けており、今後さらなる欧州市場での事業拡大を予定しています。
- ・ 経営層との距離が近く、事業成長に直接インパクトを与えるポジションです。
- ・ 営業戦略の立案から組織づくりまで大きな裁量を持って取り組むことができます。
- ・ 成果次第では将来的に経営メンバーとして事業運営に関わるキャリアパスがあります。
- ・ 日本企業の安定した基盤を持ちながら、欧州市場ならではのダイナミックな事業環境で挑戦できます。
- ・ 実績に応じた評価制度があり、高い成果に対しては相応の報酬が期待できます。

応募要件

【必須要件】

- ・ BtoB営業における実務経験（7年以上）

- 営業組織のピープルマネジメント経験
- 売上拡大や事業成長に貢献した確かな実績
- 営業戦略の立案から実行まで主導した経験
- 数値分析に基づく営業管理・KPIマネジメント経験
- ビジネスレベル以上の英語力、日本語力
- 欧州市場での営業経験
- 海外勤務または海外ビジネス経験
- P/L管理や事業責任者としての経験

歓迎するスキル

- 消費財・生活雑貨・インテリア業界での経験
- ドイツ語、フランス語、その他欧州言語スキル
- 代理店・ディストリビューター管理経験

福利厚生・その他

- 実働：週40時間 / 1日8時間
- 雇用形態：無期雇用を前提として、最初の1年間は有期雇用契約となります。
- 有給：30日
- 通勤交通費支給（上限あり、徒歩圏内または車での通勤は適応外）
- 試用期間：有り(6ヵ月)
- 勤務地：デュッセルドルフ
- 現場での勤務となり、リモートワークはありません。

ご応募をお待ちしております。より詳細な情報をお求めの方は、是非お問い合わせください。

#LI-JACDE

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use>

Company Description