



タイの求人なら
JAC Recruitment Thailand

PR/120202 | Japanese Sales Representative / Business Development Manager

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Thailand

Job ID

1611364

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 22nd, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要：

ゴムコンパウンドの製造を手掛けるメーカーです。天然ゴムおよび合成ゴムを原料とした製品を、自動車、電気・電子、建設、産業機械など幅広い業界へ供給しています。2004年設立で、国内外の市場に向けて事業を展開しています。

仕事内容：

- ・タイおよび海外に拠点を置く日本の顧客を担当する。
- ・新規顧客を開拓し、市場シェアを拡大する。
- ・顧客、社内の営業チーム、研究開発チーム間の連携を円滑に進める。
- ・新製品開発プロジェクトについて、見積依頼（RFQ）、試作、PPAP段階から量産に至るまでフォローアップを行う。
- ・見積書の作成、取引条件の交渉、顧客注文の追跡を行う。
- ・市場動向、競合他社、および潜在的なビジネスチャンスを分析する。
- ・販売レポート、売上予測、および戦略的事業計画を作成する。
- ・展示会に参加し、国内外の顧客を訪問する。

応募資格：

- 自動車、エレクトロニクス、産業分野の日本企業との強固な顧客ネットワーク。
 - 新規営業の経験と実績。
 - 日本とタイの両方の職場文化に対する深い理解。
 - 日本またはタイ市場における営業または事業開発の経験。
- 。（歓迎）産業工学、工学、または理学分野の教育課程を修了した方。

福利厚生：

Visa.Work Permit、家賃補助5000THB、社用車貸与、医療保険

担当コンサルタントからのコメント：

ゴムコンバウンド製造を手掛けるメーカーにて、日本市場および海外市場の拡大を担う営業ポジションです。新規開拓から量産フォローまで幅広く携わることができ、顧客との関係構築力や事業開発力を活かせる環境です。国内外の顧客訪問や展示会参加の機会もあり、グローバルなビジネス経験を積みたい方に適した求人です。

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.th/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.th/terms-of-use>

Company Description