

英語 / デジタル広告営業職（英語圏クライアント担当）【グローバルなデジタルマーケティングを支援】

グローバルなマーケティング案件に向き合っていただく営業職を募集します。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1611217

Industry
Advertising, PR

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Hourly Rate
想定年収：500万円 ~ 800万円　☆インセンティブ / 賞与あり

Work Hours
10時00分 ~ 19時00分 ※フレックスタイム制適用（コアタイム：10時00分 ~ 16時00分）

Holidays
■完全週休2日制（土・日）　■祝日　■年末年始休暇 ■年次特別休暇10日間（2年目以降）　■創立記念日　他

Refreshed
November 2nd, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
当企業は、デジタルマーケティングに特化した、グローバル企業です。戦略立案、クリエイティブ制作をはじめ、デジタル領域を中心にブランド認知からユーザーグロースまで、一気通貫でクライアントの課題解決を実現するサービスを提供しています。
本ポジションでは、グローバルなマーケティング案件に向き合っていただく営業職を募集します。英語圏のクライアントをご担当いただきますので、英語力が活かせます。

【具体的な業務内容】
■主に英語で商談をするグローバルなクライアントのマーケティング案件に向き合う営業業務を担当していただきます。
■オンライン / オフラインマーケティング、運用型広告、EC、データなど、あらゆる手法を駆使し、クライアントのマーケティング課題解決のために、広告 / 宣伝 / 販売促進 / 販売活動を総合的に企画 / 提案していただきます。
■既にお取引のあるクライアントへのクロスセル / アップセルや、新規の大型クライアントへの提案活動なども担っていただきます。
※ご活躍によってはメンバーマネジメントをする機会もございます。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■デジタル広告代理店での実務経験2年以上
■基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPointなど）
■英語：ビジネスレベル
■日本語：ビジネスレベル

【歓迎スキル/経験】
■外国語スキル（中国語 / 韓国語など）
■BtoBマーケティング、コンサルティングのご経験
■ECプラットフォーム（Amazon / 楽天 / Yahoo!ショッピング etc...）の広告商品に関するご経験
■チーム / メンバーマネジメント、仕組み構築など組織づくりのご経験
■新規ビジネス / 商品の立案や拡販のご経験

【求める人物像】
■プロフェッショナルな姿勢で、グローバルなクライアントを深く理解し、共に課題解決することに喜びを感じられる方
■スピードを武器に、正解を求めるのではなく最善策を実行し続けられる方
■クライアントのビジネス成長に誰よりも強くこだわり抜ける方
■新しい分野に対しての興味 / 関心が強く、知識習得の意欲が高い方
■目標達成意欲が高く、意欲的に業務に取り組める方
■夢や目標の実現に向けデジタル広告業界でスピード感をもって成長したい方
■社内外ともに、明快で筋道の通ったコミュニケーションをとれる方
■年功序列ではなく裁量/自由度の大きい環境で働きたい方

Company Description