



グローバル法人営業 / B2B Sales Specialist | 事業開発 / BizDev Specialist

【在宅OK】大手自動車系IT*英語！名古屋でグローバル法人営業/事業開発

Job Information

Recruiter

GDI Communications Inc.

Hiring Company

大手自動車系グローバルIT企業

Job ID

1611207

Industry

System Integration

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Contract

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Nakamura-ku

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

9:00-17:45 (休憩1h)

Refreshed

September 9th, 2026 15:22

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【注目ポイント】

- ・リモートワーク・在宅勤務可能：ハイブリッドな働き方を実現（月に数回東京本社への出張あり）。
- ・英語力を存分に活かせる環境：常駐先の約半数が外国人。多言語会議での進行や日英でのコミュニケーションが日常的に発生。
- ・大手自動車系ITプロジェクト：名古屋発のグローバル事業開発およびプロジェクト推進に携わるポジション。

【業務内容】

- ・顧客プロジェクトの全体管理とポテンシャルユーザーに対して製品紹介の資料作りと製品紹介営業
- ・プロジェクトに関わる各Stakeholderとの進捗管理および定期Meetingの実施
- ・プロジェクトに関わる各種資料、契約（日英）管理。必要に応じて他部門との調整
- ・プロジェクト推進のための企画戦略資料作成の支援および作成
- ・ポテンシャルユーザーのニーズに合わせて提供ツールの見積作成~請求対応支援
- ・日本語および英語の多言語会議に参画し、会議進行および会議企画、資料作成

その他

- ・勤務体系：ハイブリッド（月に数回東京本社への出張あり）
- ・想定年収：500~900万円（スキルおよびご経験に応じて決定）
- ・勤務時間：平日 9:00-17:45（休憩 1h）

Required Skills**【必須スキル・経験】**

- ・企業での勤務経験（3年~5年）
- ・営業経験(3年以上)
- ・日英双方での優れたコミュニケーションスキル
- ・MS ExcelやGoogle Sheetなどを活用したデータ集計経験
- ・Officeツール（Word/PPT/Excel）が扱え、指示された内容で資料作成が可能なこと
- ・留学経験、海外在住経験、または外資系企業にて外国籍の方と働いたことがあること
- ・初めての相手でも積極的に適切なビジネスコミュニケーションが取れること
- ・わからないことは質問し、前向きに業務に取り組める方
- ・英語:流暢（ビジネス会話、およびドキュメントの読み書き）

⇒ 常駐先の約半数が外国人で英語でのコミュニケーションが発生/社内のビジネスチームと財務部門とのコミュニケーションを主体的にリードする必要があるため

【歓迎スキル・経験】

- ・クラウドおよび開発系資格（開発者と会話することが多いため）
- ・法務に関する実務経験
- ・BtoB営業経験
- ・クラウドサービスに関する知見
- ・海外取引の経験（外為法の順守、為替及び源泉税対応）
- ・日本語および英語などの多言語環境での会議に参加し、積極的な参画および説明経験

Company Description