

LED/半導体/電子部品の営業職【外資系商社 外勤営業】

フューチャーエレクトロニクス株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
フューチャーエレクトロニクス株式会社

Job ID
1610779

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】初年度10 日（6 ヶ月目より取得可） 初年度は入社月により付与日数が違います 【休日】完全週休二日制 土日 祝...

Refreshed
November 27th, 2026 19:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2396913】
■業務内容
（１）顧客対応・提案営業
既存顧客との関係構築・深耕営業
半導体・電子部品を活用したソリューション提案
新規案件の創出および新規顧客の開拓

見積作成、価格交渉、納期調整、受発注管理
海外拠点・メーカー・社内チームと連携した案件推進
（２）営業戦略・マーケット開拓
担当顧客・担当市場における営業戦略の立案・実行
マーケット動向や競合情報の収集・分析
売上拡大に向けた新規商材・新規ビジネス機会の発掘

■魅力・特徴
市場価値の高い半導体・電子部品業界で専門知識と営業スキルを習得
グローバルネットワークを活用した営業活動
海外メーカー・海外拠点との日常的な折衝を通じて、グローバルビジネススキルの向上
400 社以上の製品ラインアップを活用し、お客様に最適なソリューションを提案
顧客との長期的な関係構築 / 新規開拓、大型プロジェクトまで幅広い営業経験を積める

Required Skills

【必須】
顧客との関係構築・提案営業の経験
英語を使用したコミュニケーションに抵抗がない方、または積極的に学ぶ意欲のある方

【歓迎】
半導体・電子部品・電子機器業界での営業経験（人物重視・必須ではありません）
BtoB 営業経験、メーカーまたは商社での営業経験
新規顧客開拓・新規案件創出の経験
技術的な知識を活かした提案営業の経験

【求める人物像】
お客様の課題解決に向けて主体的に行動できる方
社内外の関係者と協力しながら成果を創出できる方
グローバルな環境で成長し、市場価値を高めたい方 新しい知識や技術を積極的に学び続けられる方
成果にこだわり、チャレンジを楽しめる方

Company Description

■半導体・電子部品の輸入、販売