



Business Success Specialist

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1610661

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 15 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 17th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2393497】

Business Success Managerは、日本におけるパートナーの変革および事業成長を推進する役割を担います。主なミッションは以下のとおりです。

- ・パートナーの組織能力（Capacity）およびスキル・専門性（Capability）の評価と強化
- ・PSM（Partner Sales Manager）と連携した案件創出計画（Sourcing Planning）および営業実行状況の管理
- ・パートナー向け報奨・モチベーションプログラムの運営

- ・戦略に沿ったスキル強化および投資促進のためのパートナー支援
 - ・パートナーコミュニティの活性化に向けたガイダンスおよびコミュニケーション推進
 - ・GEOの案件創出計画と採用計画を連携させ、重点業界および対象プロセス領域における新規パートナー獲得活動を推進
-

Required Skills

【必須（MUST）】

ソフトウェア業界あるいはICT業界の経験
セールスオペレーションまたは営業企画におけるデータ分析における3年以上の経験
優れた分析能力と問題解決能力
英語力ビジネス相当以上

【歓迎（WANT）】

ビジネス開発や新規ビジネス立ち上げの経験がある方（営業、技術、マーケティングの側面）
アカウント営業、代理店営業、C Levelのクロージング交渉、および英語の契約実務、契約交渉の経験があればなお可

Company Description

ご紹介時にご案内いたします