

営業

大手総合商社　グループ会社での募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営業のご...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
大手総合商社　グループ会社

Job ID
1610621

Industry
Pharmaceutical

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:30 ~ 17:45

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 30th, 2026 20:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2121412】
■業務内容
後発医薬品の原薬および製剤に関する輸出入販売を中心に、日本の医療用医薬品の安定供給を支える事業に携わっていただきます。
海外・国内のサプライヤーや製薬会社と連携し、品質・価格・供給安定性の観点から最適なパートナーを見極め、必要な医薬品を日本の医療現場へ届けるための重要な役割を担っていただきます。
具体的には、以下の業務をお任せします。

・後発医薬品原薬および製剤の輸出入販売
・海外サプライヤーからの買い付け、価格交渉、輸入・輸出関連業務

・国内外サプライヤーの新規開拓
・開発候補品目および仕入先選定に関する調査業務
・国内顧客への営業提案・事業展開
・先発医薬品の薬価収載前後における再審査期間・特許情報の調査
・国内外の原薬・製剤メーカーに対する開発意向調査
・開発スケジュールの策定、関係先との協議・調整

■この仕事の魅力
本ポジションは、単なる輸出入業務や営業活動にとどまらず、医薬品の安定供給という社会的使命に直結する仕事です。
世界中のサプライヤーと日本の製薬会社をつなぎ、品質・コスト・供給リスクを見極めながら、患者さんに必要な医薬品が継続的に届く仕組みを作り、良質な医薬品を届けます。医薬品の開発初期段階から関与し、特許・薬事・品質・製造・供給体制など多面的な情報をもとにビジネスを組み立てるため、専門性と国際感覚の双方を磨くことができます。

■補足
・輸出入割合：輸入が中心
・販売先：国内外の製薬会社等
・仕入先：海外および国内の原薬メーカー、製剤メーカー、製剤製造業者

Required Skills

【必須要件】
・語学力：英語（TOEIC750以上）
・下記何れかの経験があること
  ・医薬品（MRも検討可）の営業経験5年以上
  ・輸入販売経験5年以上

【求める人物像】
医薬品の安定供給という社会的使命に共感し、高い倫理観と責任感を持って、国内外の関係者と粘り強く信頼関係を築ける方を求めています。
・国内外の取引先と誠実に向き合い、信頼をベースに交渉・契約締結を進められる方
・複雑な課題の本質を見極め、関係者を巻き込みながら解決策を提案・実行できる方
・困難な状況においても諦めず、根気強く問題解決に取り組める方
・社内外のメンバーと協調し、チームとして成果を最大化できる方
・必要な情報を主体的に収集し、論理的に分析したうえで判断・提案できる方
・国内外のサプライヤー、顧客、関係部門との良好なリレーションを構築できる方
・複数の関係者・論点を整理し、プロジェクトを着実に前へ進められる方
・医薬品に関わる事業者として、高い倫理観・道徳観を持ち、誠実に行動できる方
・自ら考え、周囲を巻き込みながら前向きに行動できるリーダーシップをお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします