



NOT A HOTEL セールス (Global Sales)

NOT A HOTEL株式会社での募集です。 リテール営業のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

NOT A HOTEL株式会社

Job ID

1610495

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 15 million yen

Holidays

【有給休暇】初年度 13日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 特別休暇あり ※職種や入社月によっては休日
が異...

Refreshed

September 17th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2408628】

本ポジションでは、自ら案件を組み立て、各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案から契約締結までを一貫して担うセールスとして活躍いただきます。

◆ 仕事内容

- ・ 海外富裕層顧客へのリード獲得・物件提案・交渉・契約締結までの一連のプロセスを自律的に推進
- ・ 各国の商慣習・文化的背景を踏まえた提案営業、プレゼンテーション
- ・ 物件ツアーのアレンジ・案内（来日対応含む）
- ・ 顧客リレーションの構築・継続フォロー
- ・ マーケティング/イベント施策と連動した案件創出・改善提案
- ・ CRMを活用した案件・顧客データ管理、KPIトラッキング
- ・ Business Development (NOT A HOTELの開発)

- ・ 海外のお客様との商談・リレーションを通じて得た需要・嗜好・価格感・エリア志向などの市場インサイトの構造化
 - ・ 海外需要を起点とした新拠点・物件の開発企画（エリア・グレード・プラン）の立案・推進
 - ・ 開発案件のプロジェクト推進
-

Required Skills

【必須】

- ・ 法人/個人富裕層向け、または高単価商材の対面セールスでの確かな実績
- ・ 提案を自ら組み立て、クロージングまで一貫して完遂してきた経験
- ・ ビジネスレベル以上の英語力（TOEIC 850点以上目安／商談・交渉が可能なレベル）
- ・ 数字目標にコミットし、自ら課題を発見して行動できる方

【歓迎】

- ・ 不動産（特に富裕層・高額物件）またはラグジュアリー領域での販売経験
 - ・ 宅地建物取引士の資格
 - ・ 海外でのセールス経験、海外顧客ネットワーク
 - ・ 中国語（北京語・広東語）等の言語スキル
 - ・ ホスピタリティ業界での経験
 - ・ 不動産開発・商品企画／マーケットリサーチを開発・企画に活かした経験
-

Company Description

建築を起点に、新たな居住・宿泊体験を生み出すライフスタイル事業