



【820～1100万円】Key Account Manager

外資系自動車メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系自動車メーカー

Job ID

1610419

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

September 3rd, 2026 17:41

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2405800】

【Mission/Purpose of the position】

担当顧客に対する短期・中期・長期の営業戦略を主体的に策定・実行し、リテールビジネス拡大および会社全体の売上成長を牽引するポジションです。主な業務内容は、売上拡大およびシェア向上、売上予測の策定、年間活動計画の立案、新規顧客開拓などです。また、リテールチャネルの開発を推進し、店頭販売（Sell out）実績の向上と、当社ブランドの市場プレゼンス強化を担います。

【主な業務内容】

- ・年間ビジネスプランの策定・実行
 - ・Sell InだけでなくSell Outまで含めた販売実績管理
 - ・Retail顧客との関係構築、売上拡大施策の推進
 - ・販売分析、市場分析
 - ・販促施策・キャンペーン戦略の立案と実行
-

Required Skills

【必須】

- ・メーカーでの営業経験
 - ・リテールビジネスの経験
 - ・顧客とコマーシャルな商談・交渉ができる方
 - ・英語力（社内会議やメールでコミュニケーションができる方）
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします