【調達・ソーシングマネージャー】家電・電子機器｜海外チームとの連携あり

家電・電子機器の調達｜サプライヤー開拓｜海外連携

Job Information

Hiring Company
Ritah International Co, Ltd.

Job ID
1610118

Industry
Specialized Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Adachi-ku

Salary
5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
In accordance with company regulations

Holidays
In accordance with company regulations

Refreshed
October 30th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Business proficiency in either Chinese or English (Not both)

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪仕事内容・ポジションの魅力≫

- 国内サプライヤーの開拓・価格交渉から、海外チームと連携した輸出業務まで幅広く担当いただきます。

- 家電、IT製品、ゲーム機などの調達に携わり、交渉力やソーシングスキルをさらに高められるポジションです。
- 新規サプライヤーの開拓や市場トレンドの把握を通じて、事業成長に直接貢献できるやりがいのある仕事です。
- 年収550万円 ~ 750万円 + 業績賞与。給与は経験・スキルに応じて相談可能です。

【業務内容】

- 国内サプライヤーの開拓・管理
- 価格および取引条件の交渉
- サプライヤーとの長期的な関係構築
- 家電、電子機器、IT製品、ゲーム機などの調達・ソーシング
- 海外チームと連携した輸出業務
- 新たな調達機会の発掘および市場トレンドの把握

【雇用形態】
正社員

【給与】
年収550万円 ~ 750万円
※業績賞与あり
※経験・スキルに応じて相談可能

【勤務時間】
会社規定による

【勤務地】
東京都

【休日・休暇】
会社規定による

【福利厚生】
会社規定による

Required Skills

【応募要件】

- 調達、購買、ソーシング、または商社での実務経験5年以上
- サプライヤーとの価格・取引条件の交渉経験
- サプライヤー開拓の経験
- 家電、電子機器、IT製品、ゲーム業界のいずれかでの実務経験
- 貿易・輸出業務の経験があれば尚可
- 日本語：ネイティブレベル
- 中国語または英語：ビジネスレベル

※国内サプライヤーとの豊富な取引経験を持ち、ソーシング・調達・サプライヤー交渉を自立して担当できる方を求めています。

Company Description