



英語力必須 法務 | 契約・ガバナンス・知的財産担当

海外市場へ展開している日本発の衛星データ分析スタートアップ

Job Information

Recruiter

PROGRE Ltd

Hiring Company

衛星データ解析技術で世界展開するベンチャー企業

Job ID

1610088

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

9:00~18:00 コアタイム : 11:00 ~ 15:00

Holidays

土日祝日、年末年始および会社指定日

Refreshed

September 2nd, 2026 13:31

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

国内外の取引を安全かつ迅速に推進するためのリーガル基盤を固めつつ、数年内のIPO（新規上場）に向けた準備や、国内

外M&A・資本業務提携の検討・実行に、法務面における中心メンバーとして深く関わっていただける方を募集します。また、当社のコア技術を守るための特許出願などの知財実務についても、外部の弁理士等と連携しながら柔軟に対応いただくことを期待しています。

<職務内容>

1. 契約法務（国内外の取引・アライアンス推進）
 - ・国内外の顧客（政府機関、国際機関、民間企業）との各種契約書（NDA、共同研究開発契約、SaaS利用規約、ライセンス契約等）の起案、審査、交渉
 - ・英文契約書の作成・レビュー、および海外現地法（グローバルサウス諸国含む）のリサーチや現地法律事務所との連携
2. IPO準備・M&A・資本業務提携の推進
 - ・IPO（新規上場）に向けた法務・ガバナンス面の体制構築、上場審査対応：
 - 各種規程の整備、議事録管理、インサイダー取引防止体制の構築、内部統制（J-SOX）の法務的サポート
 - 宇宙ビジネスや安全保障領域、AI等に関する各種規制（経済安全保障、外為法など）の調査および社内コンプライアンス体制の確立
 - ・M&A・資本業務提携の推進・実行：
 - 国内外のM&A、出資、資本業務提携における法務スキームの検討・立案
 - リーガル・デューデリジェンス（DD）の企画・実行
 - 各種契約書（株式譲渡契約、株主間契約、投資契約、業務提携契約等）の起案、交渉、締結
3. 知財関連実務（外部専門家との連携）
 - ・開発チーム（AIエンジニア・研究職）と連携した発明の掘り起こし、および外部弁理士と協働した特許の出願、権利化、維持管理実務
 - ・他社特許の侵害リスク調査（FTO調査）のディレクション
 - ・上記の実務を推進しつつ、将来的には自社の技術を守るための知財戦略の策定にも携わっていただきます

Required Skills

必須スキル

- ・企業法務の実務経験（目安：3～5年以上）
- ・契約書の起案・レビュー・交渉の実務経験（特にソフトウェア、IT、SaaS、ディープテック領域のいずれか）
- ・特許出願の一連の実務プロセスに携わった経験（弁理士への依頼や、社内の取りまとめ等の経験でも可）
- ・ビジネスレベルの英語力（英文契約書の読み書き、海外パートナーや海外法律事務所とのテキストコミュニケーションに抵抗がないレベル）

歓迎スキル

- ・スタートアップまたは成長企業での「IPO準備（上場審査対応）」の実務経験や知識
- ・M&Aまたは資本業務提携における実務経験（法務スキーム検討、DD対応、契約交渉のいずれかの経験）
- ・知財戦略の策定、または知財ポートフォリオの構築に関する経験や知識
- ・スタートアップやIT/テクノロジー企業での「一人法務」または法務部門の立ち上げ経験
- ・官公庁案件（防衛省、JAXA等）や国際機関との契約実務経験
- ・安全保障貿易管理（外為法）や経済安全保障推進法に関する知識
- ・弁護士、弁理士などの資格保有者

求める人物像

- ・経営・事業のパートナーになれる方：リスクを指摘するだけでなく、IPOやM&A、アライアンス、事業拡大を成功させるために「どうすれば実現できるか（Solution）」を経営陣と共に考え、リスクテイクできる方
- ・カオスを楽しめる自走力：仕組みが未完成の環境において、まずは「契約法務・知財」を自分の手で整えつつ、将来的にはIPOやM&Aなどの重要プロジェクトにもハンズオンで主体的に取り組める方
- ・柔軟な巻き込み力：自社に知財の深いナレッジがなくても、外部の弁理士などの専門家をうまくコントロールし、利用しながらプロジェクトを前に進められる方

Company Description