


【ヘルスケア×新規事業】事業プロデューサー(メンバー) / 業界横断型ヘルスケアプラットフォームの事業創出

Job Information

Recruiter
Software Engineering Co.,LTD

Hiring Company
コンサルティング

Job ID
1610003

Division
事業プロデューサー(メンバー) / ライフデザイン事業部

Industry
Business Consulting

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
6.5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
9:00 ~ 18:00 (休憩1時間) ※毎週第1営業日は8:30 ~ 17:30

Holidays
土日祝休み。有給は入社半年後10日 ~ 。慶弔・生理・看護・育児介護休暇あり

Refreshed
November 24th, 2026 20:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 10 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ポジション：【ヘルスケア×新規事業】事業プロデューサー(メンバー) / 業界横断型ヘルスケアプラットフォームの事業創出
仕事内容：産官学のパートナーと連携し、ヘルスケア領域の新規事業構想、協業・出資提案、実証実験、事業立ち上げを推進します。

Company Description

新規事業開発を通じて、「社会課題の解決」と「クライアント企業の成長」を同時に実現する「事業プロデュース」を行う会社です。私たちが手がける新規事業は、CSV（Creating Shared Value）という考え方に基づき、「社会的価値」と「経済的価値」を事業を通じて同時に生み出すことを目指しています。構想や提案にとどまらず、社会に実装され、継続的に価値を生み出す「事業をクライアントと共に創ること」を私たちの役割としています。なぜCSVの経営アプローチを前提とした新規事業に取り組むのか気候変動、感染症、エネルギー問題、国際秩序の変化など、世界は大きな転換期を迎えています。こうした中で 企業には、社会課題への向き合いを、単なる取り組みではなく事業として成立させることが求められる ようになりました。一方で、企業の多くは社会課題を事業として成立させるにあたり、試行錯誤を重ねている段階にあります。そこで私たちは、25年以上この領域で培ってきた「事業プロデュース」のノウハウを通じ、新規事業により持続可能な社会貢献を目指す日本企業のポテンシャルを最大化し、持続可能な未来へ貢献 したいと考えています。社会課題解決を事業として成立させる方法コンサルティング業界では、業務効率化やフレームワーク提供を起点とした支援が主流です。一方で私たちは、 社会課題や市場を構造的に捉え、事業として成立する構想を描くことを重視 しています。クライアントに提案するだけでなく、 事業パートナーとして共に考え、共に動き、戦略立案から実行・定着まで を「事業プロデューサー」の立場で伴走します。この仕事を通じて身につく力「事業プロデューサー」とは、 社会課題や市場の構造を整理 し、 関係者を巻き込み ながら、 事業を「構想」から「実行」まで 前に進められる人です。この環境で培われるのは、AIが前提となる時代においても、 答えのない問いを構造化し、意思決定の軸を描き、多様なステークホルダーの合意を形成しながら、形ある事業へと導く力 です。変化が激しく正解が見えにくい時代において、こうした力はますます重要性を増しており 、立場や価値観の異なる人々と共に事業を形にする力 として、あらゆる領域で求められています。