【パートナー営業（代理店営業・チャネルセールス）】ヨーロッパ（ラトビア）発 外資IT企業 | リモートワークメイン

オープンソースのネットワーク・サーバー運用監視ツールにおける世界トップシェア

Job Information

Hiring Company
Zabbix Japan LLC

Job ID
1609648

Division
パートナーアライアンスチーム

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yamanote Line, Shinbashi Station

Salary
5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
フレックスタイム制（コアタイム 10:30〜15:00）

Holidays
完全週休2日制（土・日）祝日

Refreshed
October 30th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Zabbix社は、ラトビア・リガに本社を置く、2005年設立のIT企業です。
オープンソース統合監視ソフトウェア「Zabbix（ザビックス）」の開発を中心に、導入支援、サポート、トレーニングなど

幅広いサービスをグローバルに展開しています。
日本法人であるZabbix Japanは、2012年に東京・新橋に設立され、日本国内向けの製品サポートおよびZabbixパートナー支援を行っています。
ITインフラ監視・運用管理市場の拡大を背景に、国内でも多くのパートナー企業と連携しながらビジネスを展開しています。

＜ポジションの魅力＞
● 海外メンバーとのコミュニケーション機会も多く、グローバルな環境で英語力を活かして働ける
● 将来的にはパートナーアライアンス領域の中核メンバーとしての活躍できる
● 年次や役職に関わらず意見や提案を発信しやすい風土、自ら企画・提案を行いながら主体的にチャレンジできる環境
● リモートワークを活用した柔軟な働き方も可能

＜募集内容＞
Zabbix Japanでは、日本国内のパートナー企業と連携し、Zabbixビジネスの拡大を推進いただくパートナーアライアンスメンバーを募集しています。
本ポジションは、単なる製品販売や新規開拓営業ではなく、既存パートナーとの関係構築を通じてビジネス拡大を実現する役割です。
パートナー企業のサービスやビジネス戦略を理解し、Zabbixとの協業によってどのような価値提供やビジネス拡大ができるかを主体的に考え、双方の成長につながる取り組みを企画・推進いただきます。
加えて、共同イベントやパートナー向け施策の企画・運営などにも携わっていただきます。

日本国内のパートナー企業を担当いただきますが、ラトビア本社メンバーとのコミュニケーション機会もあり、英語力を活かせる環境です。業務内容に応じて本社訪問の機会もあります。
技術的な理解とビジネス視点の両方を活かしながら、パートナーとの対話を通じて課題や可能性を発見し、主体的に提案・企画を推進できる方を歓迎します。

<具体的な業務内容＞
- 既存パートナー企業との関係構築および営業支援
- パートナー企業のソリューションやビジネス戦略の理解と、それを踏まえた協業施策の企画・提案
- Zabbixとの協業による価値提供やビジネス拡大施策の企画・推進
- パートナー会、イベントの企画・運営
- パートナー向け情報発信および提案活動
- ラトビア本社メンバーとのコミュニケーション、情報連携

＜キャリアパス＞
入社後は、先輩社員とともに既存パートナーへの対応や協業施策を実務を通じて学びながら、会社およびZabbix製品への理解を深め、徐々に担当領域を広げていただきます。
その後は複数パートナーの横断的な支援や施策推進を担い、将来的にはパートナーアライアンス領域の中核メンバーとしての活躍を期待しています。

■雇用形態
正社員
※試 期間3ヶ あり（期間中の給与・待遇に差異はありません）

■給与
想定年収
年俸制：540万〜720万円 + 業績賞与
（月額45〜60万円目安）
※経験・能力・現職給与を考慮

■勤務地
東京都港区東新橋2-3-3　ルオーゴ汐留 6F
JR線・東京メトロ銀座線・都営地下鉄浅草線・ゆりかもめ「新橋駅」
※リモートワーク併用ですが、東京オフィスに出社できる方に限ります。

■勤務時間
フレックスタイム制度（コアタイム 10:30〜15:00）
標準勤務時間：9:00〜18:00（休憩1時間）※目安
業務に支障のない範囲で、中抜け・一時離席も可能

■休日/休暇
・完全週休2日制（土・日）
・祝日
・年末年始休暇
・有給休暇（年間20日 / 入社3ヶ月後に付与 / 時間単位取得可）
・慶弔休暇
・産前産後休暇
・育児休暇

■手当/福利厚生
・昇給年1回（人事評価制度に基づく）
・業績賞与年2回
・交通費全額支給
・各種社会保険完備
・リモートワーク制度（ハイブリッド勤務 / 週2〜3日在宅勤務可）
・PC貸与（Mac）
・健康診断（年1回）
・インフルエンザ予防接種補助
・社内懇親会費用補助

・社員旅行（社員の家族も会社負担で参加）
・ECC優待制度
・JOYfit（ジム）優待制度

Required Skills

【必須スキル・経験】
・IT業界におけるパートナーアライアンス、チャネル営業、または法人営業の経験
・顧客・パートナーとの関係構築および折衝経験
・提案資料の作成およびプレゼンテーション能力
・契約やビジネス取引に関する基本的な知識（法務の基礎理解）

【歓迎スキル・経験】
・日常会話レベルでの英語コミュニケーション（メール・会話）
・ITインフラ / ソフトウェア領域に関する基本的な技術知識
・Zabbixまたはオープンソースソフトウェアに関する知識・利用経験
・エンジニアとしての実務経験（開発・運用・インフラなど）
・プリセールスまたは技術営業の経験
・製品マーケティングやプロモーション施策の企画・実行経験
・イベントやセミナーの企画・運営経験
・パートナーとの中長期的な関係構築に携わった経験
・顧客・パートナーの課題を把握し、提案・実行につなげた経験

【フィットする人物像】
・状況に応じて柔軟に判断できる方
・関係者との調整を前向きに行える方
・短期的な成果だけでなく、長期的な関係構築を重視できる方
・オープンソースソフトウェアやZabbixのようなプロダクトに対し、ユーザーコミュニティや高い支持が存在することを理解し、その特性を踏まえたコミュニケーションができる方

Company Description