【東京】Sales ◆バイオテクノロジー業界での知見を活かす！ハイブリッド勤務可能

*関西も同ポジションで募集中｜分子生物学・遺伝学・バイオテクノロジー等

Job Information

Hiring Company
MGI Tech Co., Ltd.

Job ID
1609645

Industry
Machinery

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Koto-ku

Train Description
Yurakucho Line, Shin Kiba Station

Salary
5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00（休憩60分）※フレックスタイム制あり

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 19th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 製品・ソリューション提案から顧客開拓、代理店管理まで幅広い営業活動を推進

- 最先端のバイオ技術に触れ、研究・医療分野の課題解決に貢献できる醍醐味
- 技術・マーケティング部門と連携し、専門知識と提案力を実践的に高められる
- 在宅勤務・フレックス・直行直帰可、年間休日120日以上で柔軟に働ける環境

【業務内容】

- 製品・ソリューションの提案営業を行い、お客様の研究・業務課題に対する最適なソリューションを提供します。
- 最新技術や市場動向を把握し、KOL（Key Opinion Leader）の開拓・関係構築を推進します。
- 販売代理店との連携・マネジメントを行い、営業活動を推進します。
- 既存顧客への定期訪問やフォローアップを通じて、顧客満足度の向上および継続的な売上拡大を図ります。
- 学会・展示会・セミナーへの参加や製品紹介を通じて、市場開拓およびブランド認知向上に貢献します。
- 社内の技術・マーケティング・サービス部門と連携し、プロジェクトを推進します。
  （仕事内容変更範囲：会社の指示する業務）

■募集背景：
事業拡大に伴い、ポジション数を増加しています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、6ヶ月

【給与】
年俸：500 万円 ~ 1000 万円
月収：42万円 ~ 84 万円 (月額、在宅勤務手当、通信手当を含む、基本給：32万円 ~ 65万円)
※年収はスキル、経験、前職給与を考慮し、同社規程に基づき個別に決定します。

■残業手当：定額の残業代 + 通常の残業代
■固定残業代：86,953円 ~ 177,734円 / 月
（35時間分を固定残業代として支給、35時間超えの場合、追加支給）
■昇給：年1回（不定期）
■賞与・インセンティブ：業績・売上達成率に応じてインセンティブを別途支給

【就業時間】
9:00 ~ 18:00（休憩60分）
※フレックスタイム制あり
■平均残業時間：月10 ~ 30時間程度

【勤務地】
東京都
東京都江東区新木場2-3-8-5F
アクセス：ＪＲ京葉線・東京メトロ有楽町線「新木場」駅　徒歩13分
受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙
転勤：なし
出向：なし
出張：全国出張あり、直行直帰可能
在宅勤務制度：あり

【休日休暇】

- 年間休日120日以上
- 完全週休2日制（土日祝）
- 夏季休暇
- 年間有給：休暇入社時より付与、初年度最大15日
- 慶弔休暇や積立休暇等の有給休暇有

【待遇・福利厚生】

- 交通費（会社規程に基づき、実費支給）
- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 在宅勤務手当：2,000円/月
- 通信費：13,000円/月
- 健康診断
- 無料の飲み物コーナー
- 社員同士の親交を深める食事会（年 2 回以上、会社負担、自由参加）
- 育児休業 / 介護休業制度
- シニア社員再雇用制度

Required Skills

【必須要件】

- ライフサイエンス分野（分子生物学・遺伝学・バイオテクノロジー等）の学士以上の学位を有する方
- お客様の課題を理解し、最適なソリューションを提案できるコミュニケーション力・提案力
- 日本語で円滑なビジネスコミュニケーションができる方（英語または中国語ができる方歓迎）
- 自ら主体的に行動し、チームと連携しながら目標達成に取り組める方
- 出張に柔軟に対応できる方

【歓迎要件】

- NGS (次世代シーケンス) 関連製品、ライフサイエンス機器、試薬等の営業経験をお持ちの方
- 大学・研究機関・医療機関・製薬企業等への営業経験をお持ちの方

【選考について】

- 募集人数：3名
- 面接回数：2回
  ※英語または中国語による面接を実施する場合があります。
  ※英語または中国語での面接時は、人事担当者が通訳を行います。

Company Description