



日本語・韓国語を使う【金属材料の海外営業】経験業界不問！専門性の高い領域に挑戦◎
週1リモート可/フレックス/韓国出張あり

◆法人営業またはBtoB顧客折衝経験を活かせる ◆既存クライアントがメイン

Job Information

Hiring Company

TOKUSHU KINZOKU EXCEL CO.,LTD.

Job ID

1609613

Division

グローバル営業G

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Toshima-ku

Train Description

Yamanote Line, Mejiro Station

Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

フレックスタイム制（標準労働時間7時間45分）

Holidays

完全週休2日制（土日 祝日※一部会社カレンダーによる）

Refreshed

August 28th, 2026 14:43

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・日本語・韓国語を駆使し、電子機器・半導体メーカーへ精密金属材料を提案する海外営業
- ・顧客折衝から製造・納品まで一貫して携わり、自分の提案が最終製品として世の中に広がる達成感
- ・独自性の高い技術を持つメーカーで、新規市場開拓や海外出張を通じてグローバルに活躍できる環境
- ・フレックス・週1回リモート可、年間休日123日で有休消化率9割超など、働きやすさも充実

【職務内容】

◆日本語・韓国語を使う 海外営業職

海外（主に韓国語圏）に自社製品を販売するための営業活動を行っていただきます。

具体的にはマーケティング、PR&提案、見積り、納期管理、クレーム対応等、海外出張含めた販売活動、海外への輸出書類(英文)の作成や顧客とのやりとり(電話・メール)を行います。

また、社内のアシスタント・技術・製造・開発・品質管理スタッフと連携し、顧客ニーズに応え信頼関係を構築することで、裁量を持ちながら一貫して担当することが可能です。入り口から出口まで直接関わり、更に売ったモノが活かされる最終製品を実際に日常で手にしたり目にしたりすると、自分たちの仕事の成果が世の中に広がっている手応えや達成感を感じられます。

独自性の高い金属材料を扱うので、通常入社3ヶ月～半年間程度の期間は当社のモノづくりや製品知識を学びながら、先輩の案件のサポートをしていきます。
先輩社員も業界のことや金属の知識ゼロで入社した人ばかりで、知識は入社してから習得しています。日本語・韓国語以外の言語（英語や中国語など）について聞ける先輩も多く、仕事の流れ・進め方・注意点など、実践的なスキルを身に付けることができます。独り立ちの目安を1～3年程度と考えて、チーム全体でサポートしていきます！

【クライアントについて】

クライアントは主に韓国語圏の電子機器メーカーや、半導体関連メーカー。ほとんどが既存の取引先で、飛び込み営業はありませんが、新規市場開拓の際にはマーケティング業務として展示会や、アポイントを取って新規営業するケースがあります。

要件ヒアリングの段階では韓国語、納期確認など自社工場とは日本語、納品先とは状況に応じて日本語・英語等……といった形で、2～3か国語を駆使して業務を進めます。

※最大月に1回、1週間～10日程度の海外出張があります。出張先は韓国語圏が中心です。

※ご本人の希望も考慮しながら、将来的に海外転勤が発生する可能性があります。

※習得するまでの期間は基本的には入社いただく予定です（3ヶ月～1年程度）。

【雇用形態】

正社員

※3～6ヶ月は契約社員（給与額は同額）の試用期間を設ける場合があります。

その後正社員として労働契約を締結します。

■部署情報：

海外部門所属メンバーは現在14名

※「グローバル営業G」と「セールスタスクチーム」に分かれており、日本人・中国人・台湾人が所属

※今回は「グローバル営業G」に配属予定(内訳：マネジャー1名、営業職4名、アシスタント2名の計6名)

【給与】

月給：24万～35万円

年収目安(2年目)：400万円～600万円

年収例：25歳400万円、33歳520万円、45歳600万円

- ・残業手当：全額別途支給
- ・昇給：あり(年1回)
- ・賞与：定期賞与年2回、決済賞与2回(業績による)
※標準年5か月分(2025年度実績7.6ヶ月)

【就業時間】

フレックスタイム（標準労働時間7時間45分・休憩45分）

※コアタイム有（11:00～15:00）

残業時間：月2～10時間程度※2025年度月平均8.4時間

リモート：週1回OK

【勤務地】

東京本社（東京都豊島区目白1-4-25 目白博物館ビル6F）

勤務地最寄駅：JR 目白駅より徒歩5分 / 高田馬場駅より徒歩10分

転勤：基本的にはほぼ無

※本人希望や体制の変更があった場合には事前に確認の上、人事異動を行う可能性あり

受動喫煙対策：有(屋内全面禁煙・地下にビル共有の喫煙所あり)

【休日休暇】

- ・年間休日123日
- ・完全週休2日制（土日 祝日※一部会社カレンダーによる）
- ・年末年始
- ・ゴールデンウィーク
- ・有給休暇（時間有休、半日有休、積立有休制度あり）
- ・慶弔休暇
- ・特別休暇
- ・産前産後休暇
- ・育児休暇

- ・介護休暇

※産休・育休の取得実績あり（復帰率100％／男性の育休取得実績もあり）

※昨年度の部署平均消化率9割以上！

➡有給を全消化したり、長期休暇を取り海外旅行を楽しむメンバーもいます。仕事とプライベートが両立できる環境です。

【待遇・福利厚生】

- ・各種社会保険完備（健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険）
- ・通勤手当：月15万円まで全額支給
- ・家族手当：配偶者15,000円、第一子6,000円、第二子以降5,000円
- ・ほか役付手当
- ・退職金制度：有（勤続1年以上）
- ・海外出張手当等
- ・資格取得祝金（最大10万円）
- ・各種お祝金（結婚・出産・成人・入学など）
- ・永年勤続表彰制度（旅行券の贈呈と休暇を付与）
- ・MVP表彰制度
- ・社員持ち株会
- ・定期健康診断（45歳以上は人間ドックも会社負担）
- ・財形貯蓄（総合福祉団体定期保険、団体生命保険）
- ・食事補助制度（毎月会社からチャージあり）
- ・賃貸契約時の割引制度あり
- ・私服通勤可（オフィスカジュアル、ネクタイ不要）
- ・独身寮あり(30歳未満 入寮可(東武東上線「鶴ヶ島駅」より徒歩5分 / 寮費12,000円)

Required Skills

【必須要件】

- ・日本語・韓国語ビジネスレベル
- ・法人営業またはそれに類する折衝等の経験（BtoB）3年以上

【歓迎要件】

- ・Excelスキル（関数計算、表・グラフ作成）
- ・PowerPointスキル（プレゼン資料作成）
- ・普通自動車免許あれば尚可
- ・学歴不問

【求める人物像】

- ・長く就業していただける方
- ・協調性のある方（周りとコミュニケーションを取りながら仕事を進められる方、チームワークを大事にできる方）

【選考について】

- ・採用予定人数：1名
- ・入社日応相談。柔軟に対応いたします。
- ・書類選考⇒面接・簡易PC試験⇒適性検査⇒最終面接
※基本的には対面面接。1次はWeb面接も相談可能。

Company Description