アフターマーケットセールス　部品営業担当　シニアポジション

Job Information

Hiring Company
Cummins Japan Ltd.

Subsidiary
カミンズジャパン 株式会社

Job ID
1609567

Division
DBU (Distribution Business Unit), Cummins Japan

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yurikamome Line, Takeshiba Station

Salary
7 million yen ~ 9 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
平日、フレックスタイム制コアタイム無 1日の所定労働時間7.5H

Holidays
土日祝日、年末年始（12/30-1/3）、有給休暇（初年度最大12日）、病気休暇（年3日）、特別休暇

Refreshed
November 11th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

主に国内建機メーカーなどに対して、アフターセールスを担当していただける方を募集しています。具体的には、
担当の国内建機メーカーに納品したエンジンに関する関連部品や修理に関する問い合わせや注文に対応し、社内のエンジニアやサプライチェーンチーム、サービステクニシャンと連携し、クライアントのニーズに対応し、売り上げをあげていただきます。
主にOJTを通し、製品や業界のことを習得していただくので、詳細なエンジンに関する知識がなくても大丈夫です。
当面は、数社のクライアントを担当していただきますが、慣れてきたら新規開拓営業もやっていただきます。
担当顧客（アカウント）のチームをリードし、売上と利益の目標を達成して頂きます。
営業ツール、プロセスや社内ITシステムを使用して報告および営業予測をする
顧客関係や顧客価値を向上させ、担当顧客のビジネスを成長させることを目的としたプロジェクトをサポートする

Required Skills

【必須（MUST）】

- 法人営業やアフターセールスの実務経験もしくは準ずる経験、なんらかのERP実務経験をお持ちの方。
- Excel（VLOOKUP、Pivot、リストの照合などが難なく出来るレベル）実務経験、その他PCスキル(MS Office, Zoom, Teams)全般

. 語学力　　日本語-ネイティブもしくは流暢
英語―ビジネスレベル　（少なくとも英語に抵抗の無い方。お客様は日本ですが、海外の拠点より英語の資料が送られたり、メールでのコミュニケーション、会議に参加したりなどが有ります。）

【歓迎（WANT）】

外資系やグローバル企業での業務経験、類似した業界（自動車、建設機械、大型機械）における業務経験がある方歓迎。

新規開拓営業経験があれば尚可。
マルチタスクできる方歓迎。

Company Description