【東京】法人営業 / 技術派遣営業（メンバー）｜技術×人材を提案する法人営業

月平均残業5時間｜年間休日125日・フランス系グローバル企業

Job Information

Hiring Company
ALTEN Japan Co., Ltd.

Job ID
1609547

Industry
Business Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
9:30~18:00 (休憩含む)　※コアタイム：11:00~16:00

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 20th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- エンジニア人材派遣・請負の法人営業として、新規開拓から顧客フォローまで幅広く担当
- 顧客の課題やニーズを捉え、最適なエンジニアを提案して企業の技術力強化に貢献できる
- 新規開拓から商談・人材提案・契約後のフォローまで一貫して担い、営業力を磨ける
- 年間休日125日・土日祝休み、月平均残業5時間程度で、メリハリをつけて働ける勤務環境

【業務内容】
エンジニア人材派遣・請負サービスの法人営業担当として、新規顧客開拓から既存顧客フォローまで幅広くご担当いただきます。

< 具体的には >

- 新規企業開拓 (架電中心)
- 既存顧客フォロー
- 顧客との商談 (Web商談中心)
- 職場見学の実施・調整
- 顧客ニーズのヒアリング
- エンジニア人材の提案
- 契約後のフォローアップ

【雇用形態】
正社員

【給与】
想定年収：400万円 ~ 600万円
月給：283,000円 ~ 425,000円 (見込み残業20時間分含む)
※経験・能力を考慮の上決定

■昇給：年1回
■賞与：年2回

【就業時間】
9:30~18:00 (休憩含む)
※コアタイム：11:00~16:00
■残業時間：月平均5時間程度

【勤務地】
東京都港区
■転勤：将来的な可能性あり
■出張：基本なし
※基本出社

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休2日制 (土日祝)
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇
- その他会社規定による休暇

【待遇・福利厚生】
会社の規定に準ずる

Required Skills

【必須要件】

- 無形商材におけるBtoB営業経験
- 技術者派遣業界での営業経験

【求める人物像】

- 目標達成に向けて継続的に努力した経験をお持ちの方
- 主体的に行動できる方
- 新規開拓に前向きに取り組める方
- 顧客との信頼関係構築が得意な方
- 目標達成意欲が高い方
- スピード感を持って業務を進められる方

Company Description