



Understanding People

Cluster Sales & Marketing Director / 営業・マーケティング統括

Lead Multiple Ultra-Luxury Hotels

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1609472

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

August 25th, 2026 13:48

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Cluster Director of Sales & Marketing クラスターセールス&マーケティングディレクター | Sales & Marketing - JPY 13M-14M salary, Bonus

Overview

Our client is seeking a Cluster Director of Sales & Marketing to lead sales and marketing efforts for multiple ultra-luxury hotel properties in Japan. This role offers the opportunity to oversee a portfolio of top-tier properties, driving revenue growth and customer loyalty across the cluster. The position offers a competitive annual base salary of JPY 13M-14M plus bonus, based in Tokyo.

主な責任:

- 複数の高級ホテル物件の販売およびマーケティングを主導する
- 客室収益の成長と収益性を促進する
- 顧客ロイヤルティを強化し、顧客基盤を拡大する

- 統合された販売およびマーケティングキャンペーンを開発・実施する
- 価格戦略と収益管理を監督する
- CRMおよび顧客ロイヤルティプログラムの運営を管理する
- 部門横断的な販売およびマーケティングチームをリードし調整する
- デジタルマーケティングツールと分析を用いて市場動向を分析する

要件:

- ホテルの営業およびマーケティングで最低10年の経験（必須）
- 高級ホスピタリティの営業およびマーケティングの経験（望ましい）
- 流暢な英語コミュニケーション能力（必須）
- 複数のホテル施設の営業およびマーケティング管理の実績（必須）
- 収益管理および価格戦略に関する豊富な知識
- CRMおよび顧客ロイヤルティプログラム管理の経験
- 統合された営業およびマーケティングキャンペーンの立案と実行能力
- デジタルマーケティングツールおよび分析プラットフォームに関する知識
- 複数部門にまたがる営業およびマーケティングチームのリーダーシップスキル

福利厚生:

- 年収1,300万円から1,400万円の競争力のある給与
- 基本給に含まれる年次ボーナス

Company Description