

グローバルエネルギー案件を牽引する戦略アカウントリーダー

> グローバルエネルギー案件を牽引する戦略アカウントリーダー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1609103

Industry
Other (Manufacturing)

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
9 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
コア時間10時 - 15時

Refreshed
October 30th, 2026 07:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

エネルギー・産業分野の大手グローバル顧客に対し、戦略的アカウントマネジメントを通じて事業拡大を推進するポジションです。国内外の関係者と連携しながら、大規模プロジェクトや長期的な顧客成長戦略をリードしていただきます。

企業情報

エネルギー・産業オートメーション分野で高い市場シェアを持つ大手グローバルテクノロジー企業です。世界各地の顧客に対し、電力インフラ、デジタル化、自動化ソリューションを提供し、産業変革を支援しています。

職務内容

- 担当するグローバル顧客向けのアカウント戦略および成長計画の策定・実行

- 国際EPC企業やエネルギー関連顧客とのエグゼクティブレベルの関係構築
- クロスセル、アップセル、新規案件開拓による売上成長の推進
- FEEDスタディおよびEPC入札案件における営業戦略の立案・提案
- 海外拠点を含む営業、技術、サービスチームとの連携・プロジェクト推進
- 商務条件交渉、価格戦略、パイプライン管理、売上予測の実施
- 顧客満足度向上、契約更新、長期的なアカウント成長の推進

条件・待遇

- 想定年収800万円〜1,200万円 + インセンティブ
- ハイブリッドワーク環境
- モビリティ手当・在宅勤務手当
- 退職金・年金制度
- 年間15日以上の休暇制度
- 国内外でのキャリア開発機会
- 技術研修・リーダーシップ研修の充実
- グローバルチームとの協働機会
- 海外出張あり（目安30%程度

このポジションにご関心がある方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saahir Chowdhury +81368328609.

Required Skills

- 工学系、電気工学、エネルギー関連分野の学士号以上
- グローバルアカウントマネジメント、キーアカウント営業、事業開発などの経験
- 電力配電システム、エネルギーオートメーション、産業向けソリューションの営業経験
- 国際顧客とのビジネス経験および複数地域を跨ぐ案件推進経験
- EPC、エネルギー、インフラ、Oil & Gas、産業プロジェクトいずれかの業界経験
- 商務交渉力、ステークホルダーマネジメント能力、戦略的思考力
- 日本語・英語ともにビジネスレベル以上

Company Description

エネルギー・産業オートメーション分野で高い市場シェアを持つ大手グローバルテクノロジー企業です。世界各地の顧客に対し、電力インフラ、デジタル化、自動化ソリューションを提供し、産業変革を支援しています。