



≪欧州製品の日本市場展開≫【名古屋】締結部品の法人営業 ◆顧客向けにカスタマイズ提案 ◆ご経験を活かし、技術提案にも挑戦

■締結部品の知見を活かす■ドイツ外資・海外支社とのやりとりあり / フレックス有

Job Information

Hiring Company

Bollhoff K.K.

Job ID

1609070

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Nagoya-shi Naka-ku

Train Description

Tsurumai Line Station

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-17:45

Holidays

土日祝、夏季、年末年始、GW

Refreshed

August 28th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・ドイツ本社をはじめ、フランス・イギリス・中国などの海外拠点と連携し、グローバルに活躍できる法人営業ポジション
- ・海外本社の製品・技術情報を日本の顧客ニーズに合わせてカスタマイズし、自ら提案できる営業スタイル
- ・法人営業を軸に、製品の技術的な説明や検証試験などにも携わり、営業＋技術の幅広いスキルを身につけられる
- ・年間休日125日／フレックス制／転勤なし。ワークライフバランスを保ちながら長期的にキャリアを築ける環境

仕事内容

ドイツ本社をはじめとする海外拠点と連携しながら、ベルホフ社製の締結部品や自動化設備を国内の自動車産業・一般産業へ拡販する営業活動をお任せします。

- ・顧客への提案・営業活動：
既存顧客のフォロー、販売代理店・商社・設備メーカーへの拡販、製品やツールのプレゼンテーション、展示会の企画・参加など。
- ・海外拠点とのブリッジ業務：
ドイツ、フランス、イギリス、中国などのグローバル拠点と、価格・技術・品質・納期に関する交渉や調整、受注後のスケジュール管理。
- ・営業サポート・デスクワーク：
見積作成、RFQ（見積依頼仕様）の確認、WEBサイトやマニュアル等の翻訳（ローカライズ）業務。
- ・技術的なサポート：
社内での検証試験および試験報告書の作成（※高度な理系知識は不要です）。

※仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

職位

セールスエンジニア

扱う商材・製品

セルフピアシングリベット、ブラインドナット、リベット、接着、クリンチング、インサートナット等

入社後のフォロー体制

業界未経験な方も歓迎します！入社後は製品の専門知識や技術について、先輩社員がレクチャーします。現時点で理系の知識がなくても、英語でのリサーチ力や「自発的に学ぶ姿勢」があれば問題なくキャッチアップできる環境です。

★本ポジションの魅力★

本社（ドイツ）の最先端の製品資料（英語）をただ翻訳して渡すのではなく、日本の顧客（自動車メーカー等）の課題に合わせて「自分で提案資料をカスタマイズ・ローカライズ」して提案できる裁量があります。
「海外の技術」と「日本の顧客」を繋ぐ架け橋として、介入価値を非常に高く実感できる環境です。

雇用形態

正社員

試用期間

有り（3ヶ月）

給与条件

年俸制

年収：350万円～500万円

※年収はご経験・スキルに応じて決定しますので上記の限りではございません。

- ・賞与：年1回
※1か月は、予算に対する達成に対する評価
※1か月分は、各評価項目に対する達成度に評価
- ・昇給：年1回（入社月による）
※詳細はオファー時にお伝えします。

交通費：一部支給（上限50,000円）

残業手当：定額の残業代

・30時間分の残業は月給に込み

・30時間分の残業代＋超過分した場合は別途支給 ※詳細はオファー時にお伝えします。

残業手当：

定額の残業代

固定残業時間 40時間 / 月

40時間分の残業代＋超過分した場合は別途支給

※詳細はオファー時にお伝えします。

就業時間

固定（定額）残業代制

就業時間 09:00～17:45

休憩時間 12:00-12:45

残業 月 10 時間～30 時間程度

フレックス利用可（コアタイム 11:00-15:00）

勤務地

愛知県名古屋市中区丸の内1-10-29 丸の内 駅から徒歩5分

転勤： 無し

会社の定める事業所

出向： 無し

休日

年間休日 125 日

完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

※会社カレンダーによる

年間有給休暇

有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます

(年間休日 125 日 有給休暇 初年度 10 日 (6 か月目 ~))

社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険 退職金積み立て

その他手当

・食事補助 最大7500円支給

※会社から補助 7500円 / 個人負担 7500円 が必要になります。

・退職金積み立て制度 (月給により積み立て額決定)

選考プロセス

適性試験： あり

面接回数： 2 ~ 3回

Required Skills**【必須】**

- 締結部品のメーカーまたは締結部品の商社での営業経験
- 英語力： 英語を使用の実務経験 または TOEIC600点レベル相当
- PCスキル：Excel (graph, V-look up, Pivot is preferred), Power point, Word
- 普通自動車運転免許

【歓迎】

- 英語力： 英語を使用の実務経験 または TOEIC700点レベル以上
 - 新規開拓営業経験
 - 自動車メーカーでの実務経験
-

Company Description