



【Pet EC | Trade Marketing Specialist (Internal Title: Excellenc...

日本ヒルズ・コルゲート株式会社での募集です。 トレードマーケティングのご経験の...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日本ヒルズ・コルゲート株式会社

Job ID

1608771

Industry

Food and Beverage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から付与 ※入社月に応じた期間按分あり 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年...

Refreshed

August 20th, 2026 16:12

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2404624】

【職務要約】

ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるRE（小売環境）戦略および施策の実行を担当。

各REにおける7P戦略および施策の実行と追跡

ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるRCD（小売カテゴリー開発）の主導およびサ

ポートを担当。

店頭ツール（POP/リーフレット等）の作成

主要な顧客向け施策の実行と追跡

データおよびプロモーションの分析と測定

ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるフィールドサクセッション（フィールド活動の成功）の主導を担当。

ペットリトリーマネージャーおよびフィールドマーチャンダイザー向けの店舗カバー計画の構築と追跡

フィールドマーチャンダイジング代理店の管理

【主な職務と職責】

■10%:RE戦略実行のサポート

・ CD（カスタマーディベロップメント）チームと効果的にコミュニケーションを取り、7P戦略とアクションプランの実行をサポートし、理解を確実にする（例：戦略の説明、アクションの明確化、必要なトレーニングや教育の提供）

・ CDと密接に連携し、アクション改善のための障壁の特定と解決策の検討を行う

・ 7P戦略とアクションのKPIを追跡し、最適化に向けた課題と機会を報告する

■40%:RCDの主導とサポート

・ フィールドマーチャンダイザーや栄養コンサルタントなどの主要顧客向けプログラムの管理

・ CDと密接に連携し、アクション改善のための障壁の特定と解決策の検討を行う

・ 主要顧客に対するJVC（共同価値創造）計画とビジネスレポーティングのサポート

・ 主要顧客向けプランのKPIを追跡し、最適化に向けた課題と機会を報告する

・ 注力チャネル全体でのプロモーションおよびキャンペーンROIの分析、最適化に向けたフィードバックの確立

・ デジタルを含む店頭ツール（POP/リーフレット等）の作成および代理店とのやり取り

・ プラノグラム（棚割り）の分析と作成

・ （POSデータ、ID POS、インテージSRIデータの分析）

■40%:フィールドサクセッションの主導

・ 店舗訪問計画の構築と追跡。適切な成果を上げるための分析と改善計画の実施

・ 最適なフィールド計画を実施するための、フィールドマーチャンダイザー代理店との適切なコミュニケーション構築

・ 最適なフィールド計画を実施するための、PTM（ペットリトリーマネージャー）との連携

■10%:その他

・ 責任範囲に関連する事務作業

・ 上司から責任範囲内で依頼されたその他の業務

Required Skills

【必須経験・スキル】

営業/顧客開発（Sales/CD）、トレード/リテール/カスタマーマーケティング領域における同等職種での5年以上の経験

具体的には：

・ 各RE（リテール環境）、顧客、ショッパー、カテゴリへの深い理解に基づく戦略・プラン実行力

・ データ分析スキル（POS、ID POS、プロモーションROI、キャンペーン分析）棚割作成能力（Planogram）

・ プロジェクトマネジメント力および強力なリーダーシップ（部門横断での連携）・予算管理、顧客計画、フォーキャスト推進のための財務

・ 分析スキル Googleツール（Slides Sheets Docs）/MS Office（PowerPoint Excel Word）インテージSRIの操作スキル

・ 棚割作成、棚割ソフトの経験

ビジネスレベルの英語力

Company Description

ペットフード「ヒルズのサイエンス・ダイエット」「ヒルズのプリスクリプション・ダイエット」の販売