

Business Account Manager

外資系バイオサイエンスデータ解析企業での募集です。 IT営業のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系バイオサイエンスデータ解析企業

Job ID
1608521

Industry
Pharmaceutical

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 29th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Post Grad Degree (PHD/MBA etc)

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2404957】
専門領域におけるデータ活用・業務高度化を支援するソフトウェアソリューションの提案営業を担当いただきます。顧客が保有する多様なデータの活用促進や業務プロセスの効率化に向け、先進的なデジタル技術を活用した課題解決を支援するポジションです。

顧客の事業部門およびシステム部門と連携しながら、課題の特定から提案、導入支援、活用定着まで一貫して関与し、長期的なパートナーシップの構築を推進いただきます。また、アカウント戦略の立案や新規顧客開拓、既存顧客への提案拡大を

通じて、継続的なビジネス成長に貢献していただきます。

さらに、社内の専門チームや開発部門、マーケティング部門と連携しながら提案活動を推進し、市場動向や顧客ニーズの把握を通じた事業機会の創出にも携わります。業務の特性上、顧客訪問や各種イベント対応、国内外への出張が発生する環境です。

Required Skills

■必須要件
法人向けビジネスにおける営業または事業開発の経験を有し、顧客との関係構築から提案活動まで主体的に推進できる方。加えて、日本語および英語を用いた業務コミュニケーションが可能で、ITやソフトウェアに関する基礎的な知識をお持ちの方を求めています。論理的思考力や課題解決力を備え、顧客のニーズや課題を的確に把握しながら価値提案を行える方を歓迎します。また、専門性の高い領域における業務変革やデジタル活用の推進に関心をお持ちの方を期待しています。

■歓迎要件
理系分野における学術的なバックグラウンドを有する方や、専門領域向けビジネスに関する知見をお持ちの方を歓迎します。また、法人向けソフトウェアやデジタルソリューションの提案営業経験をお持ちの方は、これまでの経験を活かしてご活躍いただけます。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします