

ドイツ系技術商社でのセールスエンジニア職【東京・大阪・愛知選択可】

株式会社イリスでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社イリス

Job ID
1608385

Industry
Specialized Import, Export

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 クリスマス休暇あり

Refreshed
October 30th, 2026 22:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2290158】
自動車、鉄鋼、紙・段ボール、印刷・パッケージ、食品、ゴム・プラスチック業界向けに、海外メーカー製の産業機械・生産設備を提案する法人営業ポジションです。
金属加工設備、工作機械、ゴム・プラスチック加工設備、紙加工・段ボール製造設備、印刷・包装設備、食品加工設備などを扱い、お客様の課題に応じたソリューション提案から導入プロジェクトの推進まで担当いただきます。
海外メーカーやドイツ本社との連携も多く、英語を活用しながらグローバルに活躍いただけます。
※管理監督での採用ですが、部下を持たないポジションになります※

【担当製品】
以下いずれかの産業機械・生産設備を担当いただきます。
※ご経験やご希望を考慮し担当分野を決定します。
・工作機械、金属加工機、検査装置、成形・プレス設備
・ゴム・プラスチック加工設備（混練機、押出機、射出成形機など）
・紙加工・段ボール製造設備
・印刷・デジタルプリンティング設備
・軟包装・フィルム加工設備
・食品加工・包装設備

【顧客先】
メーカー（自動車・輸送機器、鉄鋼・金属加工、タイヤ・ゴム、化学・プラスチック、紙・段ボール、印刷・パッケージ、食品）、その他製造業各社

【主な業務内容】
・担当製品の新規・既存営業（月に1～2週間前後の国内・海外出張あり。部門により変動あり。）
・展示会（年1～2回）での営業活動
・顧客への製品・技術提案作成およびプロジェクトのコーディネート
・顧客およびメーカーとの交渉・契約締結・検収のフォロー
・顧客訪問のための国内・海外出張
・予算の作成、年間販売目標の設定と達成等
・英語（E mail、電話）による海外メーカーとの折衝、ドイツ本社とのコレポン など

【強み】
・「商社の提案力」と「メーカーの技術力」の両方を身につけられる環境
・顧客の設備投資や生産性向上に直結する提案営業ができる
・単なる代理店営業ではなく、海外メーカーと一体となって案件を推進できる
・業界や商材が限定されず、幅広い技術知識を習得できる
・海外とのビジネスや英語を活かしたい方に最適な環境
・数千万円～数億円規模の設備投資案件に携わる機会あり
・日本国内への新技術導入をリードできるポジション
・提案から導入まで長期的に顧客へ伴走する深耕営業スタイル

Required Skills

・機械製品の営業経験をお持ちの方
・ビジネスレベルの英語力＊ドイツ本社、取り扱いメーカーとのMTGで使用
・Word、Excel、PowerPointの基本操作

Company Description

輸出入貿易業（機械販売）::工作機械、プレス機械、ゴム・プラスティック押出機、射出成形機、印刷・製本機械、紙加工機械、食品・飲料機械、繊維機械、各種産業機械