

# M&A・投資事業責任者

**M&A・投資事業責任者**

## Job Information

**Recruiter**
Michael Page

**Job ID**
1608027

**Industry**
Business Consulting

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
10 million yen ~ 25 million yen

**Refreshed**
November 25th, 2026 02:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

急成長を続ける上場コンサルティング・プロフェッショナルサービス企業にて、

M&Aおよび投資ファンド事業を牽引する責任者候補を募集します。

経営層と直接連携しながら、一気通貫の投資・M&A業務に携わり

投資先のバリューアップまで、企業成長に直結する投資活動を幅広くリードいただきます。

**企業情報**

同社は、コンサルティング、IT・DX支援、プロフェッショナル人材サービスなどを幅広く展開する上場企業です。

社員として所属するコンサルタントと、大規模な外部プロフェッショナル人材ネットワークを組み合わせる独自の事業モデルを構築し、戦略・業務改革からIT、DX、プロジェクトマネジメントまで企業の経営課題を幅広く支援しています。

現在は次の成長ステージへ移行しており、2030年に向けて売上高1,000億円、営業利益150億円という意欲的な中長期目標を掲げています。既存事業の成長だけではなく、AI・DX領域の拡大、スタートアップとの協業・投資、M&A、VC投資、JV

によるファンド事業などを成長ドライバーとして位置付けています。

特にM&Aについては専門チームを設置し、国内に加えて海外にもソーシング対象を広げています。2026年上半期には100件以上の案件をソーシングするなど、M&Aを実際の成長施策として積極的に展開しており、初期検討からPMIまでを内製化する体制強化も進めています。

**職務内容**

経営層およびCFO直下の少数精鋭チームに所属し、M&A・PMI・経営戦略・経営企画・投資ファンド事業を横断して担当いただきます。

主な業務内容：

- 全社M&A戦略・投資戦略の策定および推進
- M&A候補企業のソーシング、初期検討
- 事業性・財務面からの投資評価
- バリュエーション、事業計画の分析・策定
- デューデリジェンスの企画・実行
- 投資条件および契約条件の交渉
- M&Aエグゼキューション
- PMI戦略の策定および買収後の統合推進
- 投資先・グループ会社の経営管理およびバリューアップ
- 投資ファンド事業の戦略立案・推進
- 中長期事業計画・年度予算の策定
- 予実管理およびKPI分析
- 経営層への投資・事業戦略に関する提言

同社ではM&A・VC投資・JV共創によるファンド投資を中長期戦略の重点施策として明確に位置付けており、実際にJVを通じたバイアウトファンドへの取り組みなども開始しています。投資後の企業価値向上にも関与できる環境です。

**条件・待遇**

年収：1,100万円〜2,500万円

※経験・スキルに応じて決定。想定レンジを上回るオファーとなる可能性もあります。

※ご年収・ご経験に応じてサインオンボーナス等実績あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sohya Yamamoto +81368328600.

## Required Skills

必須経験

以下いずれかの環境において、3年以上のM&A・投資関連経験をお持ちの方。

・投資銀行

・FAS / M&Aアドバイザリーファーム

・PEファンド

・VC / 投資ファンド

・事業会社のM&A・経営企画部門

上記における、以下いずれかの実務経験を想定しています。

・M&Aアドバイザリー（一気通貫）

・M&A案件の検討・実行（一気通貫）

・投資先の経営管理・バリューアップ

PE / 投資ファンド出身者

・投資検討から実行までの経験

・PMI、投資先経営管理

・バリューアップ戦略の策定・実行経験

投資銀行 / FAS出身者

・M&Aアドバイザリーおよびエグゼキューション経験

・財務モデリング、バリュエーション

・DD、条件交渉、事業計画策定経験

事業会社の経営企画 / M&A部門出身者

・M&Aの検討・実行・PMI

・中期経営計画・事業計画策定

・経営層とのプロジェクト推進経験

戦略・総合コンサルティングファーム出身者

・経営戦略策定

・新規事業開発

・経営層との折衝

・M&Aや投資に関連するプロジェクト経験

求める人物像

・M&Aを「成立させること」だけでなく、投資後の企業価値向上まで担当したい方

・投資と事業経営の双方にキャリアを広げたい方

・経営陣との距離が近い環境で意思決定に関与したい方

・完成された投資組織に入るより、自ら仕組みや組織をつくることに魅力を感じる方

・スピード感のある成長企業で、自ら案件を推進できる方

## Company Description

同社は、コンサルティング、IT・DX支援、プロフェッショナル人材サービスなどを幅広く展開する上場企業です。

社員として所属するコンサルタントと、大規模な外部プロフェッショナル人材ネットワークを組み合わせる独自の事業モデルを構築し、戦略・業務改革からIT、DX、プロジェクトマネジメントまで企業の経営課題を幅広く支援しています。

現在は次の成長ステージへ移行しており、2030年に向けて売上高1,000億円、営業利益150億円という意欲的な中長期目標を掲げています。既存事業の成長だけではなく、AI・DX領域の拡大、スタートアップとの協業・投資、M&A、VC投資、JVによるファンド事業などを成長ドライバーとして位置付けています。