

【台湾市場向け】海外営業ポジション（台湾国籍の方向け！）

Job Information

Recruiter
United World Inc

Job ID
1607897

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed
November 10th, 2026 20:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Other) - Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

日本で培ったサービスとノウハウを台湾へ展開し、さらに加速させるべく、海外事業立ち上げフェーズを担うセールスメンバーを募集します。

【具体的な業務内容｜自社SaaSプロダクトのセールス】
・台湾市場における新規顧客開拓（建材メーカー、代理店、工務店など）
・経営層への自社プロダクトの提案営業
・既存顧客のフォローおよびリレーション構築
・展示会出展やWebマーケティングなどのマーケティング活動
・市場ニーズや顧客の声をもとにしたプロダクト改善提案
・営業戦略の立案や市場開拓など、立ち上げフェーズならではの業務

※ご経験・スキル・ご希望に応じて、業務をお任せします。
※業務内容の変更の範囲：会社の定める業務

【ポジションの魅力】

・Archi Village初の海外進出を担う立ち上げメンバーとして、台湾事業の成長を最前線で牽引できます。
・営業だけでなく、市場開拓や営業戦略の立案など、0→1フェーズならではの幅広い経験を積むことができます。
・事業拡大に伴い、将来的には営業リーダーや台湾拠点のマネジメントポジションなど、キャリアアップの機会があります。

【働き方・出張について】
海外出張： 毎月2週間程度、台湾への出張が発生いたします。
将来的なキャリア： 将来的には、現地の台湾支社へ駐在していただく可能性・想定がございます

Required Skills

【必須スキル】
・大学卒業以上
・日本語：ビジネス会話レベル以上
・中国語（繁体字）：ネイティブレベル
・法人営業の経験（目安：2年以上）
・普通自動車運転免許（台湾現地での運転が可能な方）
・海外出張（毎月2週間）が可能な方
・将来的な海外駐在（台湾支社）を受け入れ可能な方

【歓迎スキル】
・IT/SaaS業界でのセールスの経験
・台湾現地のビジネス文化・商習慣への理解、または台湾での就業経験
・新規事業の立ち上げ、またはスタートアップでの勤務経験
・建設・建材業界に関する知識や実務経験

【求める人物像】
・向上心のある方
・営業としてのスキルを伸ばしていきたい方

Company Description