



【台湾市場向け】海外営業ポジション（中国語ネイティブレベル歓迎）

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1607897

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

August 18th, 2026 17:25

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Other) - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本で培ったサービスとノウハウを台湾へ展開し、さらに加速させるべく、海外事業立ち上げフェーズを担うセールスマンバーを募集します。

【具体的な業務内容 | 自社SaaSプロダクトのセールス】

- ・台湾市場における新規顧客開拓（建材メーカー、代理店、工務店など）
- ・経営層への自社プロダクトの提案営業
- ・既存顧客のフォローおよびリレーション構築
- ・展示会出展やWebマーケティングなどのマーケティング活動
- ・市場ニーズや顧客の声をもとにしたプロダクト改善提案
- ・営業戦略の立案や市場開拓など、立ち上げフェーズならではの業務

※ご経験・スキル・ご希望に応じて、業務をお任せします。

※業務内容の変更の範囲：会社の定める業務

【ポジションの魅力】

- ・ Archi Village初の海外進出を担う立ち上げメンバーとして、台湾事業の成長を最前線で牽引できます。
- ・ 営業だけでなく、市場開拓や営業戦略の立案など、0→1フェーズならではの幅広い経験を積むことができます。
- ・ 事業拡大に伴い、将来的には営業リーダーや台湾拠点のマネジメントポジションなど、キャリアアップの機会があります。

【働き方・出張について】

海外出張：毎月2週間程度、台湾への出張が発生いたします。

将来的なキャリア：将来的には、現地の台湾支社へ駐在していただく可能性・想定がございます

Required Skills

【必須スキル】

- ・ 大学卒業以上
- ・ 日本語：ビジネス会話レベル以上
- ・ 中国語（繁体字）：ネイティブレベル
- ・ 法人営業の経験（目安：2年以上）
- ・ 普通自動車運転免許（台湾現地での運転が可能な方）
- ・ 海外出張（毎月2週間）が可能な方
- ・ 将来的な海外駐在（台湾支社）を受け入れ可能な方

【歓迎スキル】

- ・ IT/SaaS業界でのセールスの経験
- ・ 台湾現地のビジネス文化・商習慣への理解、または台湾での就業経験
- ・ 新規事業の立ち上げ、またはスタートアップでの勤務経験
- ・ 建設・建材業界に関する知識や実務経験

【求める人物像】

- ・ 向上心のある方
- ・ 営業としてのスキルを伸ばしていきたい方

Company Description