【グローバルセールスリード】日本酒ブランドの海外売上を牽引

急成長中の日本酒ブランドにて海外事業の最前線を牽引できるポジションです

Job Information

Recruiter
Talent Fit Japan, Inc.

Job ID
1607882

Industry
Food and Beverage

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
・基本勤務時間：10:00-19:00（実働8時間）・フレックスタイム制（コアタイム：10:00-17:00）

Holidays
・土日祝日 ・その他会社が指定した日 ・年次有給休暇（6ヶ月継続勤務した場合に付与。うち3日間は入社初日に前倒し付与）

Refreshed
October 27th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】

・海外売上の達成と成長（事業計画に沿った海外売上達成、数字のモニタリング）

・アジア注力市場（香港・台湾中心）での事業開発および施策実行

・Tier1レストラン、ホテル、会員制クラブとの関係構築および交渉

・ペアリングディナー、テイスティングイベント、KOL連携の企画および実行

・季節施策の現地展開およびオフテイク創出施策の実行

・営業先や各国販売代理店の新規開拓、交渉、マネジメント

・社外協力パートナーや現地マーケティングパートナーとの連携設計

・グローバルチームのリードおよびメンバー育成 ・代表や外部アドバイザーとの連携

Required Skills

【必須要件】 ・ネイティブレベルの英語力（Tier1ホテル・レストランのエグゼクティブと対等に交渉できるレベル） ・海外でのBtoB営業または販路開拓の実務経験3年以上 ・KGIおよびKPI策定、数字分析、モニタリング、レポーティングスキル ・自ら現場に赴き関係構築や交渉、施策実行を主導した実績 ・論理的な思考で課題を発見し対策を提案する能力

【歓迎要件】 ・アジア圏（香港、台湾、タイ、中華圏のいずれか）でのBtoB営業、事業開発、販路開拓の実務経験 ・ラグジュアリー領域での営業またはビジネスデベロップメント経験 ・飲食店や飲食卸との取引経験および業界内ネットワーク ・海外支社や海外拠点の事業立ち上げ経験 ・KOL、インフルエンサー、メディアを活用したブランドマーケティングの実行経験 ・日本酒、ワイン、スピリッツ業界の知見

【求める人物像】 ・当社ビジョンおよびミッションに共感いただける方 ・日本酒ブランドの世界観に共感し、ラグジュアリーブランドの体験価値を理解している方 ・自ら現場の最前線で動くことに喜びを感じる方 ・各国の文化や商慣習を尊重し関係構築できる方 ・臨機応変に対応できる方 ・誠実でオープンなコミュニケーションがとれる方 ・成果に執着し目標達成のために粘り強く取り組める方 ・日本酒が好きな方

Company Description