



【WEBマーケティング・広報担当/経営企画室】発信力を武器に美容医療の想いを広げる
◎得意な方は海外メーカーと英語で連携も

世界最先端の美容医療を、日本のスタンダードに。クリニックと患者様を繋ぐマーケター

Job Information

Hiring Company

[Marvelous Beauty Japan Co., Ltd.](#)

Job ID

1607871

Industry

Medical Device

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Tozai Line, Nihombashi Station

Salary

3 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00 ~ 18:00 (休憩60分)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed

September 24th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・美容クリニックのSNS運用やWEB更新、企画・分析から集客施策まで幅広く担当
- ・自分の改善案が予約数や売上に直結し、クリニックの成長を実感できる
- ・海外メーカーとの連携を通じ、製品マーケティングや国際業務にも挑戦できる
- ・年休125日以上、水曜ノー残業デーなど働きやすい環境

【業務内容】

海外の美容医療機器メーカーと協力した事業成長を担うマーケティング企画の立案・実行、当社がコンサルティングしている複数院展開する美容クリニックのWEBマーケティング・広報・集客活動をお任せします。
最新美容をいち早く知れる環境で美容医療の「リアル」をあなたの視点で発信してください！

< 具体的には >

- ・SNS (Instagram、TikTok、X) の投稿運用、分析、改善施策立案
- ・ホームページの更新・管理 (ブログ含む)
- ・投稿・キャンペーン企画、構成作成
- ・インフルエンサー施策など

※SNSは華やかに見えますが、本質は仮説検証の連続です。地道な改善が成果に繋がるやりがいを感じられます。

< 業務になれたら >

海外の美容医療機器メーカーと密に連携し、製品の日本展開やクリニック導入支援まで一貫して手掛けています。そのためマーケティングは単なる集客に留まらず、製品理解や現場教育と連動した実務に近い経験が積めます。将来的には、海外メーカーと連携した製品プロモーションや新規機器のマーケティング戦略設計をお任せします。英語での仕様確認や販促資料作成、海外担当者との折衝を経験し、国際的な業務スキルを高めることができます。
※英語力は必須ではないのでご安心ください。

- ・医師向けセミナーの広報企画
- ・販促資料制作など

業務は集客に限りません。多様な業務を通じてやりがいを感じつつ、着実にスキルアップできます。SNSを「見る側」から「発信する側」へ。好きを仕事にするチャンスです！
季節ごとのキャンペーン考案やインフルエンサーの活用など、広告内容のアイデアを提案。
また、ターゲットをより絞った広告配信や地域の特性に合わせたプロモーション施策についても議論することが求められます。
クリニックの成長に向けたチーム全体の協力が欠かせません。広告を出して終わりではありません。
「なぜ伸びたのか？」「なぜ予約につながったのか？」「次は何を変えるのか？」
適切な集客戦略と運用が必要となります。

■魅力POINT：

決してキラキラとしたお仕事ではありませんが、自分の改善案が予約数に反映される、自分の施策で売上が伸びる、自分の仕事でクリニックの成長につながる、そんな手応えをしっかりと感じられるポジションです。
「マーケティングやりたい」ではなく、事業を伸ばす側に立ちたい方、本気で挑戦したい方のご応募をお待ちしております！

■チーム組織構成：

チーム構成は経営企画室の5名体制で、上長とメンバーが密に連携します。
皆でアイデアを出し合い取り組んでいるので、経験が浅い方でも先輩のサポートで早期に裁量を持って動ける環境です。
男女比：5名（女性）

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月（期間中の給与・待遇は本採用時と変わりません。）

【給与】

入社時の想定年収：309万円～600万円＋決算賞与（業績による）
月給：25.8万円～50万円＋各種手当
※上記金額は月40時間分の固定残業代（月6万1300円～11万9050円）を含んでいます。時間超過分は別途支給。
※経験・年齢・能力などを考慮して、加給優遇します。

■昇給・給与改定：年1回

■賞与：決算賞与あり（業績による）※2020年以降も毎年実績あり

【就業時間】

9:00～18:00（休憩60分）
※水曜日はノー残業デーです。

【勤務地】

本社：東京都中央区日本橋2-2-5 日本橋アルガビル5F
■アクセス：各線「日本橋駅」より徒歩2分 / 各線「東京駅」より徒歩8分
■転勤：なし

※本社は日本橋徒歩2分、東京駅徒歩8分と通勤に便利な立地。
クライアント訪問や外部セミナー参加もアクセス良好で、仕事の幅を広げやすい環境です。

【休日休暇】

- ・年間休日125日以上
- ・完全週休2日制（土日）
- ・祝日休み
- ・年末年始休暇（6日）
- ・夏季休暇（2日）
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇

- ・産前・産後休暇(取得・復職実績あり)
- ・育児休暇(取得・復職実績あり)
- ・勤続年数休暇(勤続3年・5年・10年のタイミングで付与)

【待遇・福利厚生】

- ・社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- ・交通費支給
- ・資格取得支援制度
- ・退職金制度
- ・研修制度(専門知識やビジネススキルを習得するための外部セミナー参加を推進)
- ・ビジネス・自己啓発本購入支援制度
- ・フリードリンク(スターバックスコーヒーマーカー、ミネラルウォーター、お茶)
- ・表彰制度：
 - ・年間表彰：社長賞・努力賞・チャレンジ賞など
 - ・月間表彰：毎月あらゆる場面で貢献した方、頑張った方を表彰、サンキューメッセージ
 - ・勤続表彰：3・5・10年
- ・レクリエーション(年1回)：BBQ、カーリング、ソーセージ作り体験、ボーリング大会、陶芸教室体験など
- ・各種イベント補助：社員ランチ補助・新年会・納涼会・クリスマス&忘年会・歓迎会・誕生会など

Required Skills

< 業界・職種未経験歓迎 > < 広報・SNS運用を通してスキルアップしたい方歓迎! >

【歓迎要件】

- ・経営関連の部門での勤務経験(経営企画・営業企画・広報など)
- ・SNS (Instagram、Xなど)を使用したマーケティングやプロモーションのスキル経験
- ・ライティングスキル
- ・美容・医療業界での勤務経験

【求める人物像】

- ・すぐに結果が出なくても改善が続けられる
- ・地道な作業をコツコツ積み上げられる
- ・指示待ちではなく自分で考えられる
- ・うまくいかないときに他責にしない
- ・必要なのは、粘り強さと責任感

【選考について】

- ・選考フロー：
 - 1. Web応募による書類選考
 - 2. 1次面接・適性検査
 - 3. 2次面接
 - 4. 内定
- ・応募から内定までの期間は2週間以内の予定です。
- ・応募から1ヶ月以内の入社が可能です。入社時期は調整できますので、在職中の方もお気軽にご相談ください。

Company Description