

アカウントエグゼクティブーソフトウェア

Product Sales Manager

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1607784

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
15 million yen ~ 25 million yen

Refreshed
October 27th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションでは、日本国内の大手製造業および研究開発部門を中心としたエンタープライズ顧客に対し、R&Dの自動化・高速化を促進するDXソリューションを提案いただきます。

Client Details

米国に本社を置く、AIを活用したR&Dの自動化・高速化を促進するDXソリューションを提供するグローバルソフトウェア企業です。世界各国に拠点を持ち、製造業、自動車、半導体、航空宇宙、エネルギー、ライフサイエンスなど幅広い業界に対しソフトウェアソリューションを提供します。

Description

・大手製造業・研究開発部門向けの新規顧客開拓および既存顧客深耕営業
・顧客の技術課題・事業課題のヒアリングおよびソリューション提案
・経営層、研究開発責任者、エンジニアリング部門との関係構築
・社内のソリューションエンジニアやグローバルチームとの連携

・商談創出から提案、契約締結までのセールスサイクル全般の管理
・既存顧客へのアップセル・クロスセル機会の発掘

Job Offer

推定年収：1,500万円〜2,200万円（OTE）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

必須要件：
・ソフトウェア業界における営業経験
・エンタープライズ顧客向け営業経験
・ビジネスレベルの英語力

歓迎要件：
・エンジニアリングソフトウェアの営業経験
・クラウドサービス関連の営業経験
・製造業向け営業経験

Company Description

米国に本社を置く、AIを活用したR&Dの自動化・高速化を促進するDXソリューションを提供するグローバルソフトウェア企業です。世界各国に拠点を持ち、製造業、自動車、半導体、航空宇宙、エネルギー、ライフサイエンスなど幅広い業界に対しソフトウェアソリューションを提供します。