

[C1/C2保険償還戦略] Market Access Manager / Sr Manager｜医療機器（Tokyo）

患者アクセス拡大と製品価値最大化をリードする戦略ポジション

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1607674

Industry
Medical Device

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
15 million yen ~ 20 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission
Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed
November 10th, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、医療機器および医薬品の保険償還・薬価戦略をリードし、日本市場における患者アクセスの最大化と製品価値向上を推進する役割です。行政機関、学会、業界団体、グローバルチームとの連携を通じて、中長期的な市場アクセス戦略の立案・実行を担います。

企業情報

眼科領域で高い市場シェアを持つグローバルヘルスケア企業です。革新的な医療機器と医薬品を通じて患者アウトカム向上に貢献しており、日本市場においても継続的な成長を続けています。国内外の経営層や専門組織と連携しながら、医療政策や制度面にも影響を与えられる環境です。

職務内容

- 医療機器および医薬品の保険償還・薬価戦略の立案および実行
- 医療機器保険適用申請（A/B区分）およびC1/C2戦略の策定・推進
- 厚生労働省との折衝および事前相談対応
- 医療技術評価提案書や関連資料の作成
- 診療報酬改定、材料価格改定、薬価改定への対応
- 学会、アカデミア、業界団体との関係構築および共同活動
- 将来的な患者アクセス向上に向けた政策提言活動
- HEOR、薬事、メディカル、グローバルMarket Accessチームとの連携
- 製品ライフサイクルを見据えた価格戦略および価値最大化施策の推進
- 眼科領域における中長期的な医療政策動向の分析および対応策立案

条件・待遇

- 想定年収：〜1,500万円 - 1,900万円
- Manager〜Senior Managerクラスでの採用を想定
- 日本経営陣およびグローバル幹部と直接連携する機会
- 医療政策・制度面から事業成長に貢献できる高い影響力
- グローバルキャリアにつながる国際的な環境
- 充実した福利厚生および学習支援制度
- ハイブリッドワーク制度

選考では、日本側マネジメントおよびグローバルMarket Accessリーダーとの面接を予定しています。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sara Loh on +813 6832 8915.

Required Skills

必須要件

- ヘルスケア業界におけるMarket Access経験
- 保険償還申請または薬価関連業務経験
- 新規申請プロジェクトをリードした経験
- 日本語・英語ともにビジネスレベル以上
- 行政、学会、社内外ステークホルダーとの調整経験

歓迎要件

- Market Access経験3年以上
- 医療機器のC1/C2申請を主導した経験
- 薬価申請や価格戦略の経験
- 診療報酬制度および薬価制度への深い理解
- HTA資料や医療技術評価提案書の作成経験
- Government Affairsや政策渉外経験
- 医療機器または医薬品業界経験

本ポジションでは、英語を活用しながらグローバルMarket Accessチームや海外幹部と協働するため、高いコミュニケーション能力が求められます。

Company Description

眼科領域で高い市場シェアを持つグローバルヘルスケア企業です。革新的な医療機器と医薬品を通じて患者アウトカム向上に貢献しており、日本市場においても継続的な成長を続けています。国内外の経営層や専門組織と連携しながら、医療政策や制度面にも影響を与えられる環境です。