

Michael Page

【外資ライフサイエンス企業】アカウントマネージャー / Business Account Manager (創薬領域)

ライフサイエンスDXを推進するソリューション営業 (東京勤務)

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1607605

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

August 17th, 2026 15:13

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ライフサイエンス業界向けのエンタープライズソフトウェアおよび関連サービスの提案営業を担当いただきます。新規開拓から既存顧客の価値最大化まで一貫して担い、日本の創薬・研究開発のデジタル化推進に貢献できるポジションです。

企業情報

当社クライアントは、ライフサイエンス・バイオテクノロジー領域向けにデータ活用・研究開発支援ソリューションを提供するグローバル企業です。世界中の製薬企業、バイオテクノロジー企業、研究機関の研究開発効率化を支援し、業界のデジタルトランスフォーメーションを推進しています。

職務内容

- ・ 製薬・バイオテクノロジー企業向けの新規顧客開拓および商談創出
- ・ 研究者、IT部門、R&Dマネージャーとの関係構築とニーズ把握
- ・ 提案活動、製品デモ、契約交渉を含む営業プロセス全体の推進
- ・ 既存顧客との長期的なパートナーシップ構築および契約更新対応
- ・ 社内の技術・製品・マーケティングチームと連携した事業拡大

条件・待遇

- ・グローバル環境でのキャリア形成機会
- ・社会的意義の高い創薬・研究開発への貢献
- ・エンタープライズソフトウェア営業としての専門性向上
- ・国内外の多様な顧客・チームとの協働
- ・競争力のある福利厚生制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- ・ B2B営業または事業開発経験（2年以上）
 - ・ 日本語力（ネイティブレベルまたはJLPT N1相当）
 - ・ ビジネスレベルの英語コミュニケーション能力
 - ・ IT・ソフトウェアに関する基礎知識
 - ・ 主体性、コミュニケーション力、課題解決力
-

Company Description

当社クライアントは、ライフサイエンス・バイオテクノロジー領域向けにデータ活用・研究開発支援ソリューションを提供するグローバル企業です。世界中の製薬企業、バイオテクノロジー企業、研究機関の研究開発効率化を支援し、業界のデジタルトランスフォーメーションを推進しています。