

Michael Page

グローバル医療・ライフサイエンス企業の市場開拓を支援

グローバル医療・ライフサイエンス企業の市場開拓を支援

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1607543

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Refreshed

August 14th, 2026 19:13

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ビジネスデベロップメントマネージャーとして、セールス部門の拡大と顧客基盤の強化を推進する役割です。東京・港区を拠点に、プロフェッショナルサービス業界での営業活動を担当します。

企業情報

この企業は、東京・港区を拠点とするプロフェッショナルサービス業界の企業です。

職務内容

- ・新規顧客の開拓および既存顧客との関係構築を推進する
- ・顧客ニーズを分析し、サービス内容を提案する
- ・営業戦略の立案および実施を担当する
- ・市場動向をモニタリングし、ビジネス機会を特定する
- ・社内の関連部門と連携し、プロジェクトをスムーズに進行する
- ・売上目標の達成に向けた行動計画を策定する
- ・顧客からのフィードバックを収集し、サービス改善に反映する

条件・待遇

- 年収6,300,000円～7,700,000円
- 正社員雇用

このビジネスデベロップメントマネージャーのポジションに興味がある方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- セールス部門での実務経験
- 顧客ニーズを理解し、提案に反映する能力
- 市場調査および分析のスキル
- 部門横断的な協働経験
- 日本語および英語での優れたコミュニケーション能力

Company Description

この企業は、東京・港区を拠点とするプロフェッショナルサービス業界の企業です。