

グローバル医療・ライフサイエンス企業の市場開拓を支援

> グローバル医療・ライフサイエンス企業の市場開拓を支援

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1607539

Industry
Pharmaceutical

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
11 million yen ~ 15 million yen

Refreshed
November 20th, 2026 03:00

General Requirements

Career Level
Executive

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ビジネスディベロップメントディレクターとして、ライフサイエンス業界における新規顧客開拓や既存顧客との関係強化を推進します。東京を拠点に、営業部門のリーダーシップを担い、組織の成長に貢献するポジションです。

企業情報

この企業は東京を拠点とするライフサイエンス業界の企業です。

職務内容

- 新規顧客の開拓および営業戦略の立案と実行
- 既存顧客との関係構築および維持
- 営業部門の目標達成に向けたリーダーシップの発揮
- 市場動向や競合他社の分析を通じた戦略の最適化
- チームメンバーの指導および育成
- 社内外の関係者との連携によるプロジェクトの推進
- 営業活動の成果をモニタリングし、レポート作成

条件・待遇

- 年収1,350万〜1,650万円
- 東京を拠点とするポジション
- 長期的なキャリア形成が可能な正社員ポジション

このポジションにご興味がある方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- ライフサイエンス業界での営業またはビジネスディベロップメントの実務経験
- 顧客関係管理や新規ビジネス開拓の能力
- チームリーダーとしての協働経験
- 市場分析や戦略立案のスキル
- 高いコミュニケーション能力とプレゼンテーションスキル

Company Description

当社クライアントは、スペシャリティおよび希少疾患領域に強みを持つグローバルバイオ医薬品企業です。

日本市場を重要な成長戦略拠点と位置づけ、商業組織への継続的な投資を行っています。