

Inside Sales SDR

日本市場拡大の中心へ。次世代SDRリーダー候補募集

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1607430

Industry
Business Consulting

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Refreshed
October 22nd, 2026 01:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

グローバル市場調査・コンサルティング業界をリードする企業にて、日本市場の成長を支えるSDRポジションです。エンタープライズ企業向けの新規開拓を通じて、ビジネス拡大の最前線で活躍いただきます。

Client Details

最先端テクノロジー領域やB2B市場を中心に、市場分析・競合調査・事業成長戦略を提供するグローバル企業です。世界中の大手企業を顧客に持ち、AIを活用した情報サービスの拡大に伴い、日本市場への投資を加速しています。

Description

- 日本国内の大手企業に対する新規アプローチ
- 電話・メール・LinkedInを活用したアウトバウンド営業活動
- 潜在顧客の発掘および商談機会の創出
- エンタープライズセールスチームとの連携による売上パイプライン構築
- CRMやSales Navigatorを活用した営業活動の管理
- 市場トレンドや顧客ニーズの収集・分析

Job Offer

- 想定年収最大550万円＋四半期インセンティブ（基本給の20%）
- フルリモートまたはハイブリッド勤務
- 日本市場の立ち上げ・拡大フェーズに参画
- 将来的に日本のSDR Leadとして組織づくりに挑戦可能
- APACを含むグローバルチームとの協業機会
- 成長著しいAI・テクノロジー市場に携われる環境
- 実力と成果を正当に評価するカルチャー

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anri Ominato on +81366276105.

Required Skills

- B2B領域でのSDR、インサイドセールス、BDR、営業経験（3年以上）
- ネイティブレベルの日本語力
- 数字目標に向かって主体的に行動できる方
- LinkedIn Sales NavigatorやCRMの利用経験
- スタートアップや成長フェーズの環境に魅力を感じる方

Company Description

最先端テクノロジー領域やB2B市場を中心に、市場分析・競合調査・事業成長戦略を提供するグローバル企業です。世界中の大手企業を顧客に持ち、AIを活用した情報サービスの拡大に伴い、日本市場への投資を加速しています。