

Michael Page

キーアカウントマネージャー

Honda向け法人営業をリードするKey Account Manager

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1607395

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 27th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

大手自動車メーカー向けの営業戦略立案から実行までを担い、長期的な顧客関係を構築するポジションです。SDV、ADAS、スマートコックピット領域を中心に、新規ビジネス開発と売上拡大を推進していただきます。

企業情報

世界的に事業を展開する自動車電子部品メーカーです。先進モビリティ技術への投資を積極的に行っており、自動車業界の変革を支えるソリューションを提供しています。

職務内容

- Hondaおよびグループ会社向け営業戦略の立案・実行
- 売上目標および事業計画の策定・達成
- 顧客との長期的な信頼関係構築
- RFQ対応、見積作成、価格交渉の推進
- 本社・関連部門と連携した案件獲得活動
- 市場分析・競合分析を通じた新規ビジネスの創出
- SDV、ADAS、スマートコックピット領域における提案活動
- 社内外ステークホルダーとの調整およびプロジェクト推進

条件・待遇

- 自動車業界の先端技術領域に携われる環境
- グローバルチームと連携する機会
- 大手OEM向け戦略営業の経験を積めるポジション
- 新規事業開発とアカウント拡大の両方に携われる裁量の大きい役割
- 横浜エリア勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tatiana Falaldeen on +81368328598.

Required Skills

- 自動車電子業界における営業経験8年以上
 - Honda向け、またはOEM・Tier1サプライヤー向け営業経験
 - RFQ対応および価格交渉経験
 - 日本語ネイティブレベル
 - 英語ビジネスレベル
 - 普通自動車運転免許
 - Honda調達システムの利用経験
 - SDVまたはADAS関連ビジネス経験
 - グローバルアカウントマネジメント経験
 - 中国語スキル
-

Company Description

世界的に事業を展開する自動車電子部品メーカーです。先進モビリティ技術への投資を積極的に行っており、自動車業界の変革を支えるソリューションを提供しています。