



≪大阪中央区/化学メーカー出身者歓迎≫ 日本市場拡大と一緒に目指しませんか？

急成長中のインド系商社 / 日本立ち上げメンバー募集！裁量大で成長とやりがいアリ

Job Information

Recruiter

Hire Pundit Japan Corporation

Job ID

1607322

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

August 26th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

24 年4月に日本法人を設立したインドの原材料を扱う商社の事業拡大に向け、電子化学品事業をけん引していただく経験豊富な営業担当者を募集しています。半導体、電子機器、プリント基板（PCB）、ディスプレイ業界などの製造業者、販売代理店に向け自社製品の提案および主要顧客との関係構築・管理を担当していただきます。

■新規開拓（新たな取引先の開拓）

- ・半導体・PCB・ディスプレイメーカー、OEM、販売代理店へのアプローチ（訪問、業界紹介、展示会など）
- ・大阪を拠点に、有望な見込み客をリストアップし、様々な方法で関係構築

既存顧客のフォロー・関係維持

- ・定期訪問や電話・メールでのフォローアップにより、リピート発注・追加案件を創出

- ・クレームや納期トラブル発生時は、インドの製造・物流チームと連携して迅速に対応

■提案・商談

- ・顧客の製造工程や品質要件をヒアリングし、最適な製品・グレードを提案
- ・価格・納期・供給体制について顧客と交渉
- ・純度、規格、取扱条件などの技術的な質問には、インドの技術チームと連携して回答

■目標管理

- ・個人に割り当てられた売上目標に対する進捗管理
- ・新規顧客開拓数・既存顧客深耕など、中長期の事業計画に基づいたKPI管理

Required Skills

応募条件

- 日本の電子化学品業界（電子機器、半導体、電子、プリント基板（PCB）、ディスプレイ業界等）における営業経験3年以上。
- 新規事業開発および主要顧客アカウント管理において、確かな実績を持つこと。
- 優れたコミュニケーション能力および交渉力。
- 大阪での勤務が可能なこと。

歓迎条件

- 化学、化学工学、材料科学、または関連分野の学士号。
- 理工系のバックグラウンド。ビジネスレベルの英会話力。
- 英会話でのコミュニケーションに抵抗がない方（AIなど使用可）

Company Description